

ФК Финансовый консультант

Кстати

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ВЫПУСК

№ 2 (006)

АПРЕЛЬ 2011

WWW.ФИНКОН.РФ

ТЕМА НОМЕРА:

Лучший лекарь — время

К 2014 году здравоохранение в России должно качественно измениться

Карина Капустина

Три месяца назад началась реализация Федерального закона «Об обязательном медицинском страховании».

Нацеленный на реформу здравоохранения, он вносит ряд существенных изменений как в работу лечебных учреждений, так и в жизнь рядовых граждан.

Если говорить коротко об основных моментах закона, то их суть сводится к следующему:

- Страховой полис не нужно менять при смене работы.
 - Человек может «прикрепиться» к любому лечебному учреждению, в том числе и негосударственному.
 - Налог на медицинское страхование увеличится для работодателей на 2%.
 - Произойдет модернизация здравоохранения.
 - Не исключена возможность перевода ряда бесплатных услуг в платные.
- Стоит остановиться на последнем пункте. В ряде СМИ уже появились публикации на темы «отказ от социал-

ки» или «прощай, бюджетная Россия». На самом деле перечень бесплатных услуг, как и раньше, регламентируется территориальными программами государственных гарантий. В них входят все медицинские услуги, предоставляемые в рамках программы ОМС. Однако отрицать реальное и перспективное увеличение финансовой нагрузки на больных невозможно. Грамотный пациент должен сам рассчитывать свои финансовые возможности по лечению, страховать от заболеваний (в прямом и переносном смысле слова) и все меньше рассчитывать на государство.

Тем временем, по словам Олега Коваленко, начальника управления здравоохранения Кемерово, новый закон предусматривает вливание в Федеральный фонд ОМС дополнительных 460 миллиардов рублей за счет увеличения отчислений работодателями на 2%. «Это годовой бюджет всего здравоохранения РФ, — поясняет Олег Владимирович. — И еще 460 миллиардов рублей дополнительно вольются на реализацию программы модернизации». Таким образом, государство берет на себя ответственность за качественное содержание и обеспечение основных фондов здравоохранения: зданий, оборудования... Приоритет будет отдаваться учреждениям, оказывающим помощь детям, женщинам, социально незащищенным слоям, а также первичную медицинскую помощь.

Стр. 5



ВТБ на рынке Кузбасса

Кемеровский филиал банка ВТБ уже 7 лет уверенно работает на финансовом рынке Кузбасса, занимая лидирующие позиции по объемам кредитования и привлеченным ресурсам.

Банк ВТБ специализируется на обслуживании корпоративного сектора. Клиенты подразделяются на две категории: клиенты крупного бизнеса (годовая выручка превышает \$100 миллионов) и клиенты регионального бизнеса (годовая выручка от 90 миллионов рублей), что позволяет эффективно выстроить отношения с компанией и предложить ту или иную модель обслуживания.

В силу специфики региона стратегическим партнером филиала ВТБ с самого начала работы является угольная

отрасль, причем не только в кредитовании, но и по всему спектру продуктов, предлагаемых банком. Независимо от величины кредитного портфеля филиала, доля кредитов угледобывающим и углеперерабатывающим предприятиям всегда была 70-80%. Филиал ВТБ участвовал как в модернизации и техническом перевооружении действующих угольных производств, так и в проектах, связанных с запуском в эксплуатацию новых предприятий.

Ориентируясь на клиента

Банк ВТБ продолжает развивать продуктовую линейку, ориентируясь на запросы клиентов. Современная линейка финансовых продуктов ВТБ способствует развитию бизнеса корпоративных заказчиков.

Основным банковским продуктом традиционно является кредитование. В связи с этим банк ВТБ предпринимает шаги по оптимизации кредитных процедур и совершенствованию кредитных продуктов: увеличение сроков кредитования, расширение лимитов самостоятельного кредитования для региональных подразделений банка, понижение ставок за пользование кредитными ресурсами, смягчение требований к залогу.

Продуктовая линейка банка меняется и в сфере привлечения. Филиал ВТБ предлагает своим клиентам целый ряд возможностей эффективного размещения ресурсов, как на длительные, так и на очень короткие сроки.

Стр. 11



БОРИС РЕЗНИК,

заместитель руководителя Комиссии Государственной думы РФ по информационной политике, председатель подкомитета по печатным СМИ:

— В России существует немало успешных, независимых изданий, которые обходятся без финансовых вливаний.

(Из выступления на семинаре АРС-ПРЕСС для руководителей региональных изданий России по обсуждению проблем урегулирования отношений СМИ с властными структурами, разработке механизма существования печатных СМИ без государственных дотаций, в котором принял участие и «ФК»)

Где берет деньги милиция (полиция)?

Стр. 2

Что дарят наши читатели премьер-министру...

Стр. 3



ОРУЖИЕ ГУБЕРНАТОРА

Стр. 6

Как перевести знания в денежные знаки

Стр. 10

5831 рубль

размер социальной пенсии в РФ с 1 апреля

от 740 до 1200 рублей

прибавка к региональной доплате отдельным категориям граждан за особые заслуги перед Родиной с 1 января

более 102 миллионов рублей

сумма взносов, которые уплатили в ПФ 44 угольных предприятия Кузбасса (от этого зависит размер «шахтерской пенсии»)

Чиновники против хулиганов

С января текущего года в Кузбассе возобновлена работа административных комиссий

«Мы» год как лишены тишины и спокойствия. Новые соседи крутят музыку, устраивают пьянки-гулянки до 3-5 часов утра.

Не правда ли, знакомая ситуация? Но как ее разрешить?

В Законе Кемеровской области «Об административных правонарушениях в Кемеровской области» есть статья «Нарушение тишины и покоя граждан в ночное время». Согласно ей — не допускается «совершение в ночное время (с 22 до 6 часов) любых действий, производящих шум и нарушающих тишину и покой граждан». Нарушение влечет «предупреждение или наложение административного штрафа на граждан в размере от 300 до 1 000 рублей».

По действующим законодательным нормам, выносить административные наказания могут мировые судьи, но процедура эта достаточно сложная и долгая, к тому же мировые судьи и без мелких штрафов перегружены работой. Поэтому и возникла необходимость в принятии регионального закона «О наделении органов местного самоуправления отдельным государственным полномочием по созданию административных комиссий». С 1 января в Кузбассе создается 36 административных комиссий при администрациях районов крупных городов и при городских администрациях — мелких. Финансирование их деятельности запланировано за счет средств областного бюджета. При этом предполагается, что комиссии смогут не только приучить граждан к ответственному поведению, но за счет взимаемых штрафов пополнят местные бюджеты.

В центре внимания комиссии, как ясно из ее названия, мелкие административные нарушения: несанкционированные свалки, расклеивание объявлений в неустановленных для этого местах, установка ограждений, частично пересекающих пешеходную зону, и прочее.

227 преступлений

против государственной власти и управления было расследовано правоохранительными органами Кемеровской области в 2010 году

Полиция с опорой на общественность

Одной из самых обсуждаемых тем дня является реформа милиции

Леонид Алексеев

Ясности ее будущего нет как у самих представителей ОВД, так и у простых граждан, на защиту которых все это мероприятие, собственно, и нацелено. Сегодня можно лишь прогнозировать перспективы. Сделать это необходимо. УВД — сугубо бюджетное учреждение, до настоящего времени финансируемое из трех источников: федерального, регионального и местного (муниципального) бюджетов. Начиная с 2012 года этот орган переходит на полное федеральное финансирование.

Автономность

Одноканальное федеральное финансирование, как объясняют разработчики реформы, обеспечивает независимость работы полиции. Не секрет, что коррупционное сращивание чиновников с сотрудниками силовых органов широко распространено в России.

Второй момент: федеральное финансирование позволит избежать задержек выплаты денег или обеспечения социальных льгот, что, к

сожалению, очень часто происходит «на местах» — на эту тему, например, поступает немало жалоб из Анжеро-Судженска.

Модернизация российской милиции должна обеспечить качественную социальную гарантию ее сотрудникам для того, чтобы создать механизм их ответственности перед обществом. Милиция начнет работать эффективнее, когда люди будут ей доверять.

Что первично: курица или яйцо?

— Гуманный закон хорош лишь для законопослушного общества. Сегодня требуется скорее жесткая рука, сила, страх перед нарушением порядка и представителем силовых структур, — уверен Дмитрий Болотнин, наш читатель, — разве не так?



— Чтобы навести порядок в обществе и привить законопослушание людям, просто необходимо с чего-то начинать, — объясняет Наталья Мас-

лакова, старший референт отдела информации общественных связей ГУВД по Кемеровской области. — «Начни с себя», — говорят сегодня представителям силовых структур. Для этого дают им достаточно привилегий.

Альтернативные формы

Следует отметить, что федеральный центр, принимая на себя обязанность по регулированию правовой обстановки в стране, ни в коей мере не освобождает от этой деятельности областные, городские администрации, а также самих граждан страны. Можно привести интересный пример активного участия в этом процессе муниципального бюджета.

Летом 2010 года начался и в настоящее время продолжается эксперимент по охране безопасности жителей Кемерово силами милиции и частных охранных предприятий (ЧОПов). Эксперимент полностью финансируется из городского бюджета. На практике это реализуется так: сотрудник милиции и два «чоповца» патрулируют отведенную им территорию в определенное

время суток. Эксперимент зарекомендовал себя положительно: в тех местах, где проходили «тройки», значительно снизилось количество уличных правонарушений. Сегодня планируется распространить его по всей области.

Среди других форм общественного участия в правоохранительном процессе можно назвать введение внештатных сотрудников милиции.



— В Березовском добровольцы, желающие принять участие в обеспечении порядка на территории своего населенного пункта, своей территории, по направлению от центра занятости населения на общественные работы помогают милиционерам, — рассказывает Владимир Сергеев, референт ОИ и СО ГУВД по КО.

В Новокузнецке неприкосновенность дачных участков обеспечивает казачий отряд...

Что ни говори, безопасность людей — дело общее.

Структура расходной части бюджета за 2010 год

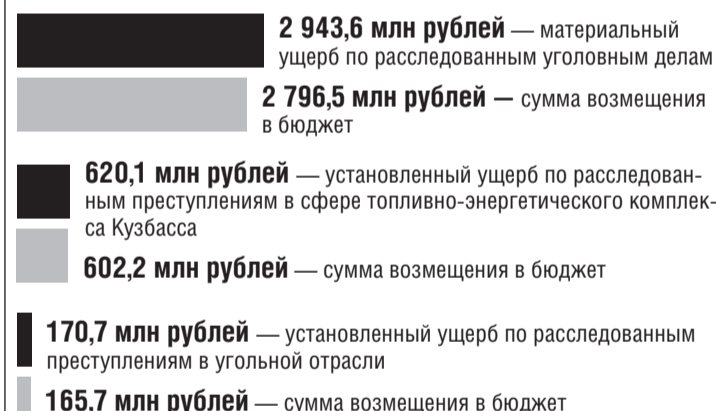
Россия, Сибирский федеральный округ, Кемеровская область

Сумма всего по статьям: 63398767,6 тыс. руб.	% от общей суммы
1 МЕЖБЮДЖЕТНЫЕ ТРАНСФЕРТЫ	61,37
2 ЗДРАВООХРАНЕНИЕ, ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ	8,13
3 НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА	6,94
4 ОБРАЗОВАНИЕ	6,89
5 СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА	6,51
6 ОБЩЕГОСУДАРСТВЕННЫЕ ВОПРОСЫ	4,13
7 НАЦИОНАЛЬНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ И ПРАВООХРАНИТЕЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	4,03
8 ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОЕ ХОЗЯЙСТВО	1,02
9 КУЛЬТУРА, КИНЕМАТОГРАФИЯ, СРЕДСТВА МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ	0,91
10 ОХРАНА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ	0,07

Источник: пресс-служба АКО

Законный доход

По итогам деятельности ГУВД по КО за 2010 год, миллиарды рублей были возвращены в бюджет



А как у соседей?

Бюджетные деньги активно участвуют в финансировании охраны правопорядка и в соседних регионах



Валерий Шварцкопф, начальник департамента молодежной политики администрации Новосибирска:

— У нас в городе действуют 14 студенческих отрядов охраны правопорядка, а это 360 молодых людей. У горожан на слуху истории, когда студенческие патрули помогают в задержании правонарушителей. Например, случай в Студгородке: парень, у которого четверо учащихся ПТУ отобрали деньги, позвонил в отряд (любопытно, что телефон он записал буквально накануне, во время профилактического обхода общежития). Тут же подоспели старший командир и рядовой патрульный отряда, поз-

же — все «бойцы». Они задержали правонарушителей, безболезненно для обеих сторон.

По итогам трудового сезона «Лето-2010» был награжден лучший отряд охраны правопорядка среди вузов Новосибирска. Всегда находим бюджетные средства на подобные мероприятия.



Юрий Сухоплюев, заместитель губернатора Томской области по вопросам безопасности:

— В 2011 году областные власти почти на четверть увеличили финансирование милиции общественной безопасности. Ожидается, что за счет этого зарплата работников внутренних дел будет увеличена.

Александр Мельников, заместитель мэра Томска по безопасности и управлению делами:

— Мы первыми, по крайней мере, из соседей в нашем регионе, предложили сотрудничество с ЧОПами в сфере обеспечения общественной безопасности, поддержания должного санитарного порядка в городе. Этот опыт мы намерены распространять и дальше, транслировать его и на другие формы сотрудничества и привлекать к этой работе более широкий круг ЧОПов.



Александр Олдак, начальник ГУВД по Алтайскому краю:

— В своей работе мы опираемся на объективную оценку о работе органов внутренних дел со

стороны наших сограждан. Поэтому мы обращаемся за помощью к журналистам с просьбой провести опросы жителей края и информировать ГУВД о полученных результатах. Пресс-службой разработана анкета, которую можно разместить на интернет-страницах, в газетах с целью изучения общественного мнения. В анкету заложены вопросы, касающиеся работы по обращениям граждан, реагирования на заявления, а также общей оценки деятельности сотрудников милиции.

В целях укрепления правопорядка в 2011 году сохраняют свое действие все программы, которые финансируются из бюджета администрации края (по профилактике преступлений, дорожно-транспортного травматизма, противодействию наркомании и алкоголизму).

ГАЗПРОМБАНК финансирует развитие бизнеса

В 2011 году одному из крупнейших финансовых институтов страны — Газпромбанку — исполняется 21 год.

Более чем за два десятилетия успешной работы на банковском рынке Газпромбанк стал универсальным финансово-кредитным институтом, предоставляющим широкий спектр банковских, инвестиционных продуктов корпоративным и частным клиентам, финансовым институтам, институциональным и частным инвесторам.

Среди продуктов Газпромбанка есть и такие сложные, как инвестиционные кредиты и проектное финансирование. Данное направление активно развивает филиал Газпромбанка.

Об особенностях инвестиционного и проектного кредитования говорит Нэлли Морозенко, управляющий кемеровским филиалом Газпромбанка.

— Нэлли Давыдовна, в чем различие инвестиционного кредитования и проектного финансирования?

— Инвестиционное кредитование применяется в случаях, когда размеры кредита, получаемого на реализацию нового проекта, сопоставимы с объемами прибыли от бизнеса. При этом успешность нового проекта не имеет решающего значения, поскольку кредит может быть погашен за счет текущих доходов инициатора проекта.

Этот вид кредитования применяется, когда финансирование проекта осуществляется на балансе инициатора проекта. Сумма предоставля-

емого финансирования — до 100% от стоимости проекта. Инвестиционные кредиты предоставляются на условиях полной обеспеченности (с залогом основных средств) и полного регресса на бизнес инициатора проекта на весь срок кредита. Оплата процентов и погашение кредита осуществляются за счет денежных потоков, генерируемых преимущественно текущей деятельностью инициатора.

Проектное финансирование используется в тех случаях, когда масштаб реализуемого проекта сопоставим или превосходит масштаб текущего бизнеса инициатора. В данной ситуации существует риск, что если проект окажется неэффективным, под удар будет поставлен весь текущий бизнес. Поэтому при рассмотрении возможности организации проектного финансирования необходимо вникать во все детали, тщательно анализировать рынок, контракты, исходно-разрешительную документацию, распределять проектные риски между различными участниками, искать пути минимизации всех существенных рисков. Понятно, что по сравнению с классическим инвестиционным кредитом уровень риска такого кредитного продукта выше. Соответственно цена продукта (процентная ставка и комиссии) тоже будут выше.

При проектном финансировании кредит, как правило, предоставляется специально созданной компании с регрессом на действующий бизнес инициатора до момента выхода проекта на проектную мощность. При

этом источником возврата кредита являются денежные потоки, которые генерирует сам проект. Сумма долгового финансирования, как правило, не превышает 70% стоимости капитальных затрат по проекту. Обеспечением по кредиту является имущество, создаваемое в рамках проекта. Таким образом, на инвестиционной стадии проекта кредит является недостаточным обеспеченным залогом.

— А в чем состоят основные условия кредитования?

— Кредит предоставляется на срок до 7-10 лет под залог имущества, приобретаемого и создаваемого в рамках инвестиционного проекта и под залог 100% акций (долей) проектной компании при проектном финансировании. Для предоставления средств банку необходимо поручительство основных предприятий инициатора проекта. Процентная ставка и комиссионное вознаграждение рассчитываются индивидуально, в зависимости от профиля рисков по проекту.

В случае недостаточности обеспечения инициатор может использовать поручительство крупной компании, заинтересованной в реализации проекта, в обмен на пакет акций либо привлечь частного соинвестора или фонд прямых инвестиций. В последнем случае банк готов оказать содействие в поиске такого соинвестора в рамках отдельного договора.

— Даже в области инвестиционного кредитования существует конкуренция. В чем преимущества Газпромбанка по сравнению с другими кредиторами?



Нэлли Морозенко

— Среди преимуществ инвестиционных кредитов Газпромбанка — длительные сроки кредитования, конкурентные процентные ставки, гибкая политика обеспечения кредитных рисков. Мы не связаны жесткими регламентами и готовы индивидуально разрабатывать структуру сделки под потребности клиента. Банк осуществляет гибкую политику ценообразования, определяемую в зависимости от уровня кредитных рисков и финансовых возможностей инициаторов проекта. Безусловным преимуществом банка также является наличие достаточных ресурсов для финансирования крупных проектов.

— Поясните, пожалуйста, с чего начинается сотрудничество с ГПБ в рамках инвестиционного или проектного финансирования?

— Прежде всего, инициатору проекта необходимо предоставить в банк

первоначальный пакет документов. Это консолидированная финансовая отчетность инициатора, расшифровки всех полученных кредитов и займов, резюме бизнес-плана проекта, финансовая модель проекта и предложения по залогом. Также необходимо заполнить форму проверки готовности проекта к реализации. Эту форму высылает кредитный работник банка.

По получении всех перечисленных документов банк осуществляет их анализ и определяет предварительные условия финансирования. На это уходит максимум 2 недели. Потом проект проходит согласование условий финансирования и вступает в активную фазу подготовки к рассмотрению на инвестиционном комитете банка. По его результатам принимается решение о готовности банка сотрудничать по предложенному проекту.

Развитие инвестиционного кредитования и проектного финансирования — наша приоритетная задача. Мощный финансовый потенциал и использование современных банковских и финансовых технологий позволяют нашему филиалу рассчитывать на успешную реализацию большого количества проектов на рынке Кемеровской области, в том числе на решение крупномасштабных задач в области банковского сопровождения проектов областного и федерального значения.

Ждем вас по адресу: г. Кемерово, ул. Соборная, 3, тел.: (3842) 345-093, а также в дополнительном офисе в г. Новокузнецке: пр. Пионерский, 57, тел. (3843) 455-351.

Генеральная лицензия Банка России № 354

Искусство — очень расходное «баловство»

Гобелен Людмилы Якуниной подарили Путину, но ее личный финплан от этого стабильнее не стал

Вера Фатеева

Встреча с художниками Людмилой и Сергеем Якуниными состоялась в их мастерской.

Помимо занятий живописью Людмила работает в детской художественной школе № 2 города Новокузнецка за 10 000 рублей в месяц. А вот Сергей зарабатывает только творчеством.

Человеку, занимающемуся только искусством, невозможно запланировать или представить бюджет на месяц. Многое зависит от случая, например, выполнение специальных заказов.

— Художник, как солдат в армии: заказ есть — выполнять! — шутит Сергей. — Совсем недавно ко мне обратились с просьбой выполнить скульптуру — решила веселая компания сделать подарок другу на день рождения. Времени дают всего неделю! Представляете: на изготовление полновесной полутораметровой скульптуры — всего 7 дней! А нужно ведь материал подготовить, а потом дать ему высохнуть. Неделю не ел, не спал, но в срок уложился: вылепил я 1,5-метровую фигуру Остапа Бендера с лицом именинника!



«Когда есть для кого работать — это замечательно», — говорят Якунины

— А мне повезло с официальными заказами, был удачный период, когда поступали заказы от города, — вспоминает Людмила Якунина. — Одну из моих работ — гобелен (2 на 4 м) по мотивам истории нашего Кузнецка даже подарили Владимиру Путину, когда он приезжал в Новокузнецк! Позже эту же работу (только уменьшенную копию) я повторяла для администрации города.

Одним из основных источников дохода художника является продажа картин. Для покупателя сегодня определяющей является цена полотна. При этом художнику сложно оценить свою работу.

— Если ты вложил в картину душу, находку, впечатление, то это и другого затронет, картина найдет своего хозяина. А вообще мы называем минимальную цену, чтобы хоть немного порадовать,

поддержать себя на современном этапе, — говорит Людмила.

Еще одной спецификой творческой работы является то, что художник не может взять кредит в банке, потому что он не в состоянии предоставить справку о среднем месячном доходе. Отчет на основе буклетов, афиш коммерческие структуры не принимают. До сих пор не принят закон о культуре, который смог бы определить, оценить, что же такое творческий человек.

Личный финансовый план художницы Людмилы Якуниной

Доходы: в рублях

З/п в ДКШ 10 000
Дополнительный средний заработок (ремонтарство, продажа картин, приемы заказов) 10 000

Расходы:

Продукты 6000
Содержание машины 3000
Калиграфические платочки 3000
Материалы (акрил, бумага, картон, нитки, шерсть, краски, зажимы) 2500
Оформление работ 2000
Поездки (на выставки в другие города, путешествия, пионер) от 1000
и в зависимости от материального благополучия
Организация и проведение выставок
(одна выставка, включающая оплату аренды помещения, фуршет) 5000 — 10000 (не каждый месяц)

Редакция газеты «Финансовый консультант» продолжает конкурс на составление лучшего финансового плана

Конкурс проводится в два этапа: На первом этапе по итогам каждого квартала происходит отбор лучших планов, победители которых получают по тысяче рублей и специальный приз-амулет и выходят в финальную часть.

В финале определяется победитель, который получает специальный приз от спонсора конкурса и на всякий случай еще 5 тысяч рублей от редакции газеты «Финансовый консультант».

Адрес для потенциальных победителей: 650991, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28, 204. Газета «Финансовый консультант». На конкурс.



СОГЛАСИЕ® Успех по нарастающей

По итогам прошлого года «Согласие» вошло в первую десятку рейтинга кузбасских СК

О деятельности Кемеровского регионального филиала страховой компании «Согласие» рассказывает Юлия Лапина, директор филиала.

— Начну с того, что мы — федеральная страховая компания. Этим многое сказано. Мы со всем уважением относимся к региональным коллегам, но надо признать, что у федеральных СК, особенно первого десятка, имеется гораздо больше возможностей. Параметры такой компании: ее статус, ее история, ее уставный капитал дают возможность лицензировать новые виды страхования, расширять аккредитацию в банках, участвовать в масштабных проектах, вплоть до национальных, и так далее. В этом смысле, я считаю, федеральные компании находятся на шаг впереди.

Опять-таки, в отличие от большинства федеральных СК вопросы урегулирования убытков решаются филиалом на месте. Все расчеты при взаимодействии с СТО, подрядными организациями совершаются здесь, в Кузбассе. Конечно, сверх определенного лимита выплаты согласовывают-

ся с Москвой, что ни в коей мере не влияет на сроки.

Хочу отдельно сказать про главный принцип деятельности «Согласия», который мы декларируем нашим клиентам. Это — комплексный подход к обслуживанию, который сложился исторически. Если мы начинаем работать с клиентом, будь то физическое или юридическое лицо, обязательно говорим о возможности расширения перечня услуг. Корректно, постепенно объясняем ему специфику того или иного вида. В итоге получается, что сотрудники предприятий, которые застрахованы у нас по договору страхования с юрлицами, приходят в компанию частным образом и заключают договоры по разным программам ДС: страхование транспорта, дач, ДМС.

Филиал компании в Кузбассе с первого дня работы здесь принципиально отличался от конкурентов. В 2004 году — очень аккуратно! — мы начали входить на рынок. Занимались изначально не корпоративным страхованием, как подавляющее большинство, а розницей. Успели завоевать доверие в этом сегменте еще до того, как серьезно устанавливать контакты с юридическими лицами. И когда выш-



Юлия Лапина: «Любую СК можно образно сравнить с организмом, который живет при условии качественного функционирования всех его органов»

ли на корпоративный блок и принялись активно участвовать в конкурсах, тендерах и прочем, платформа уже была заложена. Именно так мы стали надежными партнерами «Сибирского цемента», «Кузбассразрезугля», «Кузбассэнерго», «Стройсервиса». Я пять лет работаю директором филиала и могу вполне ответственно сказать, что завоевания во многих направлениях позволяют региональному филиалу «Согласия» уверенно смотреть в будущее.

Главное, что есть в нашем активе, это безукоризненная репутация клиентоориентированной компании. Наш огромный плюс — качественное и своевременное выполнение всех обязательств, ведь от того, насколько успешно это происходит, зависит вторая сторона развития компании, наши сборы.

Наш успех по нарастающей объясняется именно тем, что каждый из сотрудников, начиная с головной компании и заканчивая региональным филиалом, постоянно работает над качеством. Это позволяет нам успешно поднимать свой рейтинг, укреплять свои позиции, объемы вплоть до резкого скачка за последний год. Судите сами: в 2009 году мы находились на 21-м месте в перечне СК, работающих на рынке Кузбасса, а по итогам прошлого года вошли в первую десятку — на девятом месте. Страховой портфель КРФ СК «Согласие» очень сбалансированный (см. таблицу).

Оценивая коллег-конкурентов, то есть компании, которые находятся строками выше, можно делать интересные выводы по поводу формирования их портфелей. Так, лидер страхового рынка (соглас-

но названному рейтингу) в своем портфеле имеет свыше 50% ОСАГО, что говорит о несбалансированности финансовой основы, а это отрицательно влияет на перспективы, в том числе и выплаты. Другая СК, несколькими строками ниже, делает ставку на ДМС, но когда портфель «перекошен» в добровольное медицинское страхование, он также не может считаться полноценным, а компания — стабильной. Таким образом, внимательное рассмотрение представленных цифр позволяет потенциальному клиенту провести грамотный анализ страхового рынка, чтобы предпринять правильные шаги и никогда не попадать впро- сак.

Я хочу сказать по поводу филиала «Согласия» следующее: синхронное развитие филиала по разным видам страхования позволяет устойчиво держаться на ногах, ведь виды страхования — как ножки у табурета; необходимо иметь их в определенном количестве, тогда и стул не упадет. Наши задачи понятны — наращивать объемы и работать над повышением качества обслуживания, удовлетворяя все потребности клиента. Чем мы и будем заниматься.

Кемеровский региональный филиал
г. Кемерово, 650004, ул. Большевикская, 2,
тел.: 8(3842) 57-59-22,
e-mail: kemerovo@sk-soglasie.ru

Лицензия С № 1307 77 от 4 августа 2010 года
выдана Федеральной службой страхового надзора
на право страхования

Структура страхового портфеля филиала

Добровольное медицинское страхование.....	43%
Страхование от НС и КСЖ.....	3%
Имущество.....	9%
Страхование транспортных средств.....	34%
ОСАГО.....	11%

СК Кемеровской области. Поступления за 2010 год, тыс. руб.

№	Название организации	Итого (кроме обязат. мед. стр.)	в том числе по договорам						Обязательное медицинское страхование
			добровольного			обязательного			
			страхов. жизни	личного страхов. (кроме страхов. жизни)	имуществ. страхов. (кроме страхов. ответствен.)	страхов. ответств.	личного страхов. пассажира (туристов, экскурс.)	страхов. граждан. ответств. владельцев транспорт. средств	
Всего по региону (поступления):		5 467 814	215 491	1 877 345	1 874 113	63 749	2 336	1 417 420	8 423 802
1	РОСГОССТРАХ (БЫВШ. РОСГОССТРАХ-СТОЛИЦА)	731 177	74	53 043	246 122	16 226	1 024	414 688	0
2	ИНГОССТРАХ	465 599	0	29 769	353 880	5 731	0	76 219	0
3	СИБИРСКИЙ СПАС	439 424	0	360 981	38 957	1 771	0	37 715	0
4	ГУБЕРНСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ КУЗБАССА	387 959	0	34 348	75 810	4 710	0	273 091	0
5	ВОЕННО-СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	260 715	0	85 878	125 531	10 334	0	38 972	0
6	УРАЛСИБ	230 293	0	57 832	112 091	1 735	0	58 635	0
7	КОМЕСТРА (СК)	215 493	0	185 363	28 816	1 314	0	0	0
8	СИБИРЬ	186 314	0	186 314	0	0	0	0	7 762 082
9	СОГЛАСИЕ	165 265	0	75 442	70 160	1 327	32	18 304	0
10	ДЖЕНЕРАЛИ ППФ СТРАХ. ЖИЗНИ	165 251	43 889	121 362	0	0	0	0	0

Источник: рейтинговое агентство «Эксперт РА»

Полис по знаку зодиака

Какие параметры применяются при расчете стоимости КАСКО

Лариса Филиппова

Для начала следует вспомнить, каким образом формируются страховые тарифы. Что касается обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств (ОСАГО), то тарифную ставку, как известно, регулирует государство, в случае добровольного страхования средств автотранспорта (КАСКО) установление тарифа является прерогативой страховой компании (СК).

— Тарифные ставки разрабатываются специалистами СК — актуариями, — объясняет Ольга Савельева, заместитель директора по страхованию Кемеровского филиала ЗАО СГ «Спасские ворота», — на основании определенных статистических данных. Какие марки российских автомобилей и автомобилей иностранного производства чаще попадают в аварию, в

каком возрасте водители интенсивнее совершают ДТП и прочее — факторы, влияющие на так называемую степень риска той или иной группы автомобилистов или автомобилей.

Многие позиции для оценки риска при разработке тарифов были заимствованы с развитого Запада. Разумеется, СК с учетом современных данных, как правило, ежегодно регулирует размер страхового тарифа с помощью различных коэффициентов, и сама структура страхового тарифа позволяет проводить такие изменения. В частности, для каждого субъекта РФ в «Спасских воротах» установлены свои территориальные коэффициенты. Для жителей Кузбасса полис КАСКО обойдется на 20% дешевле, чем, скажем, жителю Татарстана, и на 40% дешевле, чем жителю Москвы.

Кроме территориальной принадлежности важными факторами, влияющими на формирование тарифа, являются марка/модель автомобиля и год его

выпуска. Повышенный тариф по полису страхования КАСКО в «Спасских воротах» получают владельцы автомобилей Mazda, Mitsubishi и Honda некоторых модификаций. Они попадают в число так называемых «самых угоняемых» или «проблемных» автомобилей. Далее следуют такие показатели, как возраст водителя и стаж вождения. Форма выплаты страхового возмещения (натуральная либо денежная), наличие сигнализации и прочие факторы также влияют на цену страхового полиса.

«Телец» поперек дороги

Тем временем в скрупулезной оценке рисков преуспели иностранные компании, которые имеют большой опыт страхования крупных автопарков.

Швейцарское отделение Allianz сделало астрологическую выборку по 400 000 полисов. Выяснилось, что на 3,5% реже попадают в аварии Водолеи (рождены 21 января — 19 фев-

Выяснилось, что на 3,5% реже попадают в аварии Водолеи

раля). Напротив, Тельцы (рождены 21 апреля — 20 мая) ездят на 1,9% опаснее среднего уровня.

В США цена полиса зависит и от размера обуви: статистика показала, что большая нога иногда может случайно нажать на две педали. А наличие маленьких детей дает право на скидку, так как считается, что родители водят внимательнее. Но если в семье подростки, то тариф повышается. Есть мнение, что родители могут давать уроки вождения своему чаду либо недоросль может без спроса взять авто покататься.

Считается, что даже музыкальные предпочтения могут сказать о манере езды страхователя. Ритмичная музыка приводит к авариям чаще, чем классическая.

Насколько нам известно, пол учитывают в единичных СК, представленных на российском рынке, к примеру, в «РЕСО-Гарантии». Для молодых девушек полис дешевле: считается, что они меньше лихачат. А вот после 40 лет скидки могут дать мужчинам.

Далеко не все страховщики согласны с таким исчислением.

— Я считаю, что гендерного различия при определении тарифа проводить больше не нужно, — говорит Юлия Лапина, директор КРФ СК «Согласие» — вряд ли имеет смысл привязываться к знаку зодиака. Для этого необходимо проводить тщательные статистические исследования, чего в настоящее время не делается.

Лучший лекарь — время

Начало на стр. 1



Более сдержанно о реформе ОМС говорит **Татьяна Анчикова**, заместитель директора по медчасти медицинского центра «Овум-Медико»:

— Очень сложно предсказать, что будет, учитывая, что комментарии к новому закону выходят только сейчас — в марте. Пока закон как таковой еще не заработал, потому что какие-то статьи будут введены в 2012 году, а полную силу он обретет в 2014-м.

— Думаю, что частных клиник эта реформа практически не коснется, — делится своим мнением Александр Гамотин, директор медицинского центра «Добрый доктор», работающего 4 месяца.

Каким образом реформа коснется населения? Безусловно, ее цель — улучшить качество лечения, облегчить взаимодействие человека и поликлиники. Именно поэтому теперь нет необходимости замены полиса при смене места работы, можно выбрать любую страховую компанию, а также — прикрепиться к любой поликлинике, вне зависимости от места прописки.

Что касается последнего нововведения, возникает ряд вопросов. Поскольку теперь, к примеру, жители микрорайона Южный могут прикрепляться к «3-й городской», не возникнет ли переизбытка желающих лечиться в определенном лечебном учреждении? По словам **Олега Коваленко**, количество людей, которые могут прикрепляться к той или иной больнице, определяется в муниципальном задании. Если больнице будет оплачиваться работа с 80 тысячами больных,



то 8 001-го уже не станут прикреплять. В таком случае возникает следующий вопрос: не получится ли так, что все места займут «не местные», и жителю того же Центрального района придется прикрепляться на Южном?

Олег Коваленко, начальник управления здравоохранения Кемерово: «Что может быть плохого в том, что вместо одного финансирования здравоохранение в течение года получает два?»

— Многие критикуют территориальный принцип прикрепления, но это хоть как-то облегчает адский труд участкового, — высказывает свои опасения Татьяна Александровна. — Теоретически врач может отказаться ехать на вызов в отдаленный район, но законодательно это не закреплено. А если один живет на Бутовке, а другой на Южном? Так и весь день пройдет, пока съездишь на вызовы.

В свою очередь Олег Владимирович считает, что территориальный принцип не потеряет главенствующую роль. Иначе больному будет самому неудобно ездить через весь город на прием к специалистам.

— Здравый смысл участковой службы как раз и был заложен в максимальном приближении к человеку, — уточняет начальник управления здравоохранения.

Возвращаясь к теме модернизации здравоохранения, а именно к приоритетным направлениям работы, стоит отметить, что они охватывают практически все население.

Обязательное и добровольное медицинское страхование

Достоинства ОМС

Возможность получения медпомощи не только по месту жительства, но и на всей территории России
Работающие граждане считаются обеспеченными полисом ОМС с момента подписания трудового договора

Недостатки ОМС

Покрывает далеко не все виды терапевтических и профилактических медицинских услуг, в которых может возникнуть необходимость

Достоинства ДМС

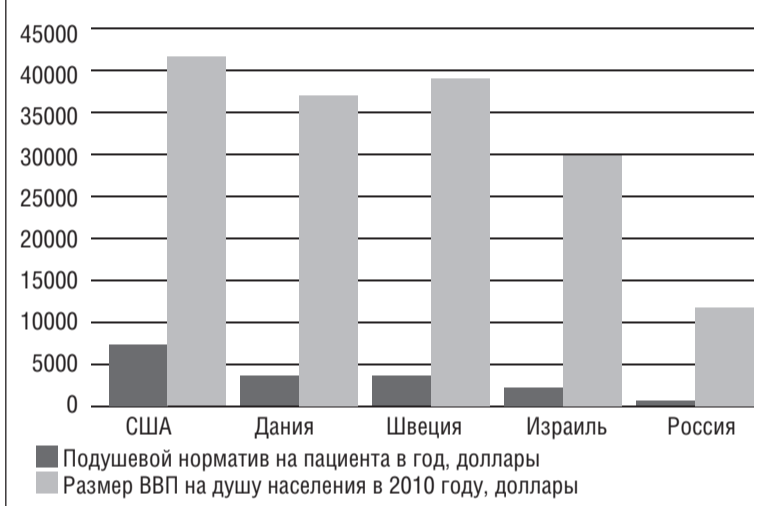
Широкий выбор и высокое качество медицинских услуг

Недостатки ДМС

Обслуживание в одном или ограниченном числе медучреждений
Необходима оплата страхования



Сколько стоит здоровье пациента



Источник: www.informatsya.ru, www.insurinfo.ru

Насколько удастся воплотить задуманное в жизнь, покажет время. Но настроены специалисты оптимистично.

— Что может быть плохого в том, что вместо одного года финансирования здравоохранение в течение года получает два? — подводит итог Олег Владимирович. — Это и для здравоохранения, и для человека лучше.

Согласна с начальником управления здравоохранения и Татьяна Александровна:

— Все, что ни делается, все к лучшему. Все, что заставляет читать, мылить, — всегда идет на пользу. Все делается на благо человека, ничего не делается, чтобы стало хуже.

— **Что вы знаете о реформировании системы обязательного медицинского страхования? С этим вопросом мы обратились к известным в Кузбассе людям.**



Ирина Костик, начальник железнодорожного вокзала Новокузнецка, депутат Совета народных депутатов КО:

— С текстом закона я ознакомилась внимательно. Считаю, что он достаточно революционный. Но никаких потрясений и резких изменений в системе здравоохранения не будет. Все изменения будут проходить постепенно, обсуждаться с пациентами, профессиональным и экспертным сообществами.

Из любопытных нововведений считаю электронную карту медицинского страхования типа банковской, которая и будет являться страховым полисом. Приходите в ЛПУ, где с нее считывают все необходимое. Фактически эта карта будет отражать историю ваших болезней, все ваши диагнозы, по сути — историю жизни.

Другой момент: если раньше ответственность за организацию медицинской помощи несли муниципалитеты, то теперь — регионы. И если регион не в состоянии обеспечить ее финансирование, он получит дотацию из федерального бюджета.



Валерий Кумпан, член Союза художников России:

— К сожалению, я до сих пор не встречал подробной информации о том, какой набор медицинских услуг и лекарств может получить обладатель полиса ОМС. Знаю об этом только в самых общих чертах.

В то же время, к счастью, мне не приходилось попадать в медицинские учреждения с какой-то серьезной проблемой для здоровья. Думаю, однако, что в этом случае мне пришлось бы иметь под рукой некоторые сбережения, чтобы рассчитывать на полную и качественную медицинскую помощь, а не только на то, что может быть предоставлено бесплатно.

И все-таки для поддержания своего здоровья я полагаюсь больше не на медицинский полис, а на здоровый образ жизни и на проповедование добра и радости в своих картинах.

Живопись называют еще музыкой для глаз, и я склонен думать, что эти образы обладают своеобразной терапией и способны излечивать человека от тех или иных недугов. Говорю об этом безо всякого преувеличения, поскольку мои художественные работы выставлялись в том числе и в лечебных учреждениях. Довольно часто на таких выставках ко мне подходили больные и говорили, что картины помогли им в излечении.



Борис Бурмистров, председатель правления Союза писателей Кузбасса:

— Знаю, что сейчас каждый обладатель полиса ОМС может выбрать себе поликлинику, где можно проходить осмотры и получать какую-то помощь, но я этим правом не воспользовался. Пока меня все устраивает. В то же время, я не так часто обращаюсь к врачам за помощью, хотя случаются и простуда, и другие хвори возникают, но пока с ними удается справиться с помощью полиса ОМС. Правда, не всегда он оказывается с собой, что не очень удобно.

Думаю, что по новому закону о медицинском страховании жители крупных городов оказались в более выгодном положении, чем жители небольших населенных пунктов или деревни, где возможности для выбора минимальные или их совсем нет. Кроме того, возможности получить медицинские процедуры и сделать необходимые анализы тоже оказываются разными, хотя полис ОМС одинаков.

Хорошо было бы, если б ежегодно набор бесплатных услуг, лекарственных препаратов и помощи увеличивался. Тогда многим малообеспеченным людям не приходилось бы доплачивать по несколько сотен рублей за ту или иную процедуру, которая не входит в перечень ОМС.

Исторические факты

Зарождение элементов социального страхования и страховой медицины в России началось еще в XVIII — начале XIX вв., когда на возникших первых капиталистических предприятиях появились первые кассы взаимопомощи. Сами рабочие стали создавать за свой счет (без участия работодателей) общества взаимопомощи — предшественников больничных касс. Первое страховое товарищество в России, которое занималось страхованием от несчастных случаев и страхованием жизни, появилось в 1827 году в Санкт-Петербурге.

В 1861 году был принят первый законодательный акт, введивший элементы обязательного страхования в России. При казенных горных заводах учреждались товарищества, а при товариществах — вспомогательные кассы, в задачи которых входило: выдача пособий по временной нетрудоспособности, а также пенсий участникам товарищества и их семьям, прием вкладов и выдача ссуд. Участниками вспомогательной кассы при горных заводах стали рабочие, которые уплачивали в кассу установленные взносы (в пределах 2-3% заработной платы).

Особое значение в становлении обязательного медицинского страхования в России имел принятый в 1903 году закон «О вознаграждении граждан, потерпевших вследствие несчастного случая, на предприятиях фабрично-заводской, горной и горнозаводской промышленности». Работодатель нес ответственность за ущерб, нанесенный здоровью при несчастных случаях на производстве.

В 1912 году был принят закон о страховании рабочих на случай болезни и несчастных случаев, учрежден Совет по делам страхования. Врачебная помощь за счет предпринимателя оказывалась участнику больничной кассы в четырех видах:

1. Первоначальная помощь при внезапных заболеваниях и несчастных случаях.
2. Амбулаторное лечение.
3. Родовспоможение.
4. Больничное (коежное) лечение с полным содержанием больного.

Советская власть начала свою деятельность по реформе социального страхования с Декларации Народного комиссара труда от 30 октября (12 ноября) 1917 года «О введении в России полного социального страхования». Основные положения Декларации были следующие:

- распространение страхования на всех без исключения наемных рабочих, а также на городскую и сельскую бедноту;
- распространение страхования на все виды потери трудоспособности (на случай болезни, увечья, инвалидности, старости, материнства, вдовства, сиротства, безработицы);
- возложение всех расходов по страхованию на предпринимателей и государство; возмещение полного заработка в случае утраты трудоспособности и безработицы.

ТЕМА НОМЕРА



Территориальный фонд обязательного медицинского страхования Кемеровской области организовал круглосуточную телефонную «горячую линию».

Позвонив по телефону в город Кемерово: 8 (3842) 49-60-68, вы можете задать вопросы о правах граждан в системе обязательного медицинского страхования: где и на основании каких документов можно получить полис ОМС, какие виды медицинской и лекарственной помощи положены жителям области бесплатно, как пройти дополнительную диспансеризацию в рамках национального проекта «Здоровье» и другие.

Исполнительная дирекция ТФ ОМС Кемеровской области:

650000, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136,
телефон приемной: 8(384-2)58-17-06, факс: 8(384-2)36-25-09, 8(384-2)36-25-07

Телефоны филиалов Территориального фонда ОМС Кемеровской области:

Анжеро-Судженский филиал
652470, г. Анжеро-Судженск,
ул. Горького, 24а,
телефон: 8(38453)6-41-01,
8(38453)6-20-17,
факс: 8(38453)6-41-01

Беловский филиал
652600, г. Белово,
ул. Октябрьская, 8,
телефон: 8(38452)2-87-00,
8(38452)2-81-75,
факс: 8(38452)2-87-00

Ленинск-Кузнецкий филиал
652523, г. Ленинск-Кузнецкий,
ул. Топкинская, 10/2,
телефон/факс: 8(38456)2-16-37,
8(38456)2-15-17

Междуреченский филиал
652870, г. Междуреченск,
ул. Юности, 10, 6-й этаж,
телефон: 8(38475)6-22-70,
факс: 8(38475)2-70-42

Новокузнецкий филиал
654038, г. Новокузнецк,
ул. Советской Армии, 13,
телефон: 8(3843)52-05-98,
8(3843)52-05-97,
факс: 8(3843)52-05-98

Прокопьевский филиал
653039, г. Прокопьевск,
ул. Гагарина, 34,
телефон: 8(38466)5-29-52,
8(38466)5-29-53,
факс: 8(38466)5-29-52

Чебулинский филиал
652270, р.п. В.-Чебула,
ул. Советская, 1а,
телефон: 8(38444)2-11-06,
факс: 8(38444)2-16-46,
8(38444)2-11-06

Юргинский филиал
652050, г. Юрга,
ул. Московская, 41,
телефон: 8(38451)5-06-20, 5-91-65,
факс: 8(38451)6-77-54

Оружие — на здоровье

Пять миллионов, полученные по итогам аукциона оружия А.Г. Тулеева, пойдут на лечение детей Кузбасса



Покупатель оружия (справа) пожелал остаться неизвестным



Леонид Алексеев

Нестандартная форма пополнения бюджета здравоохранения — инициатива Амана Гумировича, который, по словам Алексея Сергеева, заместителя губернатора АКО по здравоохранению, выразил желание реализовать предметы личной подарочной коллекции — 18 единиц боевого и охотничьего оружия — в целях помощи маленьким кузбассовцам, страдающим тяжелыми заболеваниями.

Стартовая цена коллекции, которая включает два охотничьих ножа, три сабли (одна из них со стразами), гладиаторский меч, джамбию, трехгранный кинжал-байонет, самурайский меч, нож для хакари, семь кинжалов и набор из двух охотничьих ножей в ореховой шкатулке с перламутром, была обозначена в 3 000 000 рублей. Аукционный шаг составлял 500 000.

Небольшое количество участников мероприятия было компенсировано

их конкретной целевой установкой. Действие происходило стремительно, оценочные желания претендентов на коллекцию моментально поднялись с 3 до 4,5 миллиона, небольшая задержка произошла лишь на последнем этапе, когда участник аукциона заявил о себе почти одновременно с третьим ударом молотка...

Тогда и была заложена интрига: покупатель оружия губернатора пожелал остаться неизвестным. Несмотря на все стремления представителей СМИ догнать и расспросить уверенного в себе мужчину среднего возраста, он твердой походкой удалился в кабинет для оформления необходимых документов.

В итоге на вопросы отвечал Алексей Станиславович. Он сказал, что доволен результатами аукциона. От вырученной по его итогам денежной суммы зависит количество детей, остро нуждающихся в лечебной помощи. Их диагнозы — серьезные заболевания нервной системы, опорно-двигательного аппарата, детские



врожденные заболевания. Средства, полученные на аукционе, будут направлены в Кемеровскую областную клиническую больницу, областной онкологический диспансер (Кемерово), детскую городскую клиническую больницу № 5 (Кемерово), Научно-клинический центр охраны здоровья шахтеров (Ленинск-Кузнецкий),

Ножи, сабли, гладиаторский меч, нож для хакари вызвали широкий интерес разных слоев общества

городскую детскую клиническую больницу № 4 (Новокузнецк), областную клиническую ортопедо-хирургическую больницу восстановительного лечения (Прокопьевск).



СИБИРЬ
страховая медицинская организация

Всегда рядом

Страховая медицинская организация «Сибирь» отмечает в этом году свой 20-летний юбилей

О том, какой практический опыт накоплен за столько лет и как развивается компания сегодня, рассказывает Татьяна Тихонова, исполнительный директор.



— Особенно значимым стал для нас прошедший год, потому что в этот период был принят закон «Об ОМС». Мы активно готовились к работе в новых условиях. Не скажу, что для нас новый закон внес какие-то кардинальные изменения в организацию работы и ее приоритеты. С момента создания нашей компании мы ориентировались на конкретного человека, на защиту его прав и интересов.

Такой принцип остается главным до сих пор. Для нас это важно, по-

скольку число наших клиентов расширяется, в частности, и по этой причине. Сейчас их насчитывается 6,5 миллиона человек (+7,5% — за прошлый год).

Большинство свой выбор уже сделали, тем не менее многим, кто находится в раздумье, предстоит теперь выбрать: оставаться ли в страховой компании, где человек состоял до сих пор, или перейти в другую? У таких людей есть возможность сделать выбор в пользу СМО «Сибирь».

— Какие аргументы имеются для такого решения?

— Ответ на этот вопрос складывается из нескольких составляющих. Здоровье было и остается главным приоритетом в нашей жизни. Поэтому любой человек надеется, что в случае какого-то недуга он сможет получить своевременную и квалифицированную помощь медиков. Для любого из нас важно, чтобы в такое тревожное время страховая компания была ря-

дом, если не буквально, то в максимальной доступности.

Страховая медицинская организация «Сибирь» сегодня хорошо известна в Кузбассе и за его пределами. Высокая узнаваемость компании позволила четвертый раз подряд стать победителем регионального конкурса «Бренд Кузбасса». В этом году «Сибирь» стала лучшей в двух номинациях: «Лучший бренд» и «Лучший бренд — лидер продаж».

Популярность — лучшее доказательство доверия к компании, при этом человек должен хотя бы на минимальном уровне самостоятельно ориентироваться в том, что ему положено по закону, и какие процедуры и лекарственные препараты можно получить за деньги. Однако в этих вопросах не каждый сможет сориентироваться сразу. Это происходит только в том случае, когда рядом есть добрый партнер и советчик. Наша компания старается соответ-

ствовать этим простым житейским принципам.

Обратившись к специалисту «Сибири», застрахованный сможет получить не только медицинскую, но и квалифицированную юридическую консультацию.

— Какие перемены вносит новый закон в ваши отношения с ЛПУ?

— Поскольку сейчас гражданин имеет возможность выбрать не только страховую компанию, но и медицинское учреждение, а также конкретного врача, мы проанализировали обращения к нам застрахованных и выяснили, что число жалоб на ограничение права выбора ЛПУ или врача за весь год не превысило 9 случаев. Так что и в дальнейшей работе мы будем ориентироваться на самое тесное взаимодействие с учреждениями здравоохранения, а прямую пользу от этого извлекут наши клиенты.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

Грамотное поведение

Реализовать свое право застрахованного несложно, если знать ключевые моменты

И так, с 1 января 2011 года застрахованное (по системе обязательного медицинского страхования) лицо «имеет право выбора» (см. стр. 5).

Каждый теперь сам сможет определить или заменить ранее выбранную страховую организацию на иную (ранее это делали работодатель или органы власти). Но можно ничего не делать, тогда лица, застрахованные в системе ОМС до вступления в силу закона, будут считаться выбравшими страховую компанию и обладать всеми правами застрахованных.

Что надо учитывать, реализуя свое право:

1. Выбирать страховую организацию можно не вообще, а только из числа работающих на территории области.

2. Реализовать право выбора гражданин может только один раз в течение календарного года не позднее 1 ноября.

Исключений два. Первое связано со сменой места жительства. Второе — если СМО, где он застрахован, по каким-то причинам прекратило существование.

3. Обращаться в страховую компанию можно как лично, так и через представителя. Для несовершеннолетних СМО выбирают их законные представители.

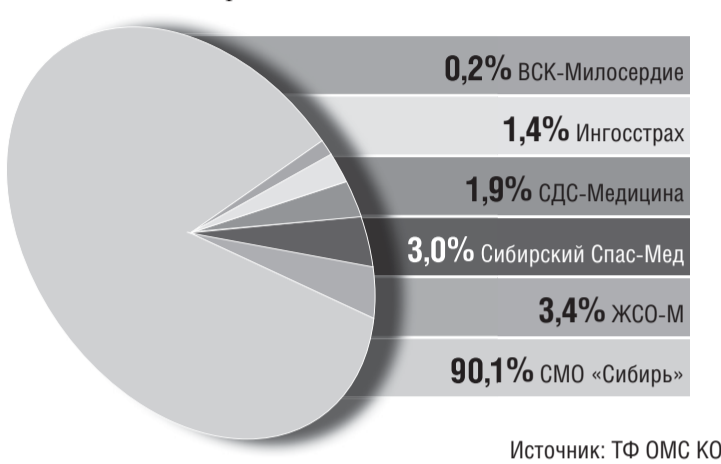
При личном обращении гражданин подает заявление в страховую медицинскую организацию и должен предъявить паспорт и страховое свидетельство обязательного пенсионного страхования (при наличии).

Для представителя застрахованного лица необходим паспорт и доверенность, составленная в письменной форме, не требующая нотариального удостоверения.

Заверить ее можно на предприятии. А также — в администрации лечебного учреждения (если реализовать право выбора СМО захочет пациент стационара) или в жилищно-эксплуатационной организации (если речь идет о гражданах, ограниченных в возможностях передвижения, например, о стариках, инвалидах). Можно заверить доверенность и в офисах территориального фонда ОМС по месту страхования.

4. С 1 мая 2011 года начнут вводить полисы обязательного медицинского страхования единого образца, в которых графа «место работы» не предусмотрена вообще. Поэтому при смене места работы сдавать работодателю полисы обязательного медицинского страхования не нужно. Полис станет документом, удостоверяющим право человека на бесплатное получение медицинской помощи на всей территории России в рамках базовой программы обязательного медицинского страхования.

Распределение страхового поля между страховыми медицинскими организациями, 01.10.2010



Источник: ТФ ОМС КО

Перечень страховых медицинских компаний, работающих в системе ОМС на территории Кузбасса:

- «Сибирь»;
- «Ингосстрах-М», филиал в г. Кемерово;
- «ЖСО-Медицина»;
- «Сибирский Дом Страхования — Медицина»;
- «Сибирский Спас-Мед»;
- «ВСК-Милосердие», кемеровский филиал;
- «ЦМС».

Процесс замены медицинских полисов будет идти постепенно, до 2014 года. Все это время будут действительны полисы, выданные гражданам ранее различными страховыми компаниями. То есть беспокоиться и спешить уже 2 мая получить новый полис обязатель-

ного медицинского страхования не нужно.

Ф **СПРАВКА:** Контактные телефоны и адреса страховых компаний можно найти на сайте www.ketoms.ru, в разделе «СМО Кемеровской области».

Два взгляда на одну проблему

Лечиться — дискомфортно, лечить — невыгодно

Вряд ли кто оспорит утверждение, что система здравоохранения сегодня далека от совершенства. Характерно, что многочисленные замечания в ее адрес высказывают как пациенты, так и медицинские работники.

Больные точки

Александр Сусоев

Что изменилось в больницах и поликлиниках с января 2011 года? На мой вопрос отвечали кемеровские пенсионеры, которые имеют солидный стаж походов по врачам.

Подавляющее большинство из них утверждает, что никаких заметных перемен после вступления в силу нового закона об ОМС они не почувствовали. Очередь по записи к специалистам остается длинной. Например, чтобы попасть на прием к терапевту (по записи!) надо подождать в течение 10 дней, а к узким специалистам и того больше — дней 25-30! В конце концов, когда старый человек жалуется специалисту на свою хворь, он нередко получает стандартный ответ: «А что вы хотите? Это возрастное».

Льготные рецепты, предусмотренные инвалидам, часто оказываются нереализованными, происходит замена выписанных дорогих препаратов на более дешевые. По этой причине люди

отказываются от социального пакета и выбирают деньги, чтобы частично компенсировать затраты на покупку дорогих лекарственных препаратов.

Взятки сладки

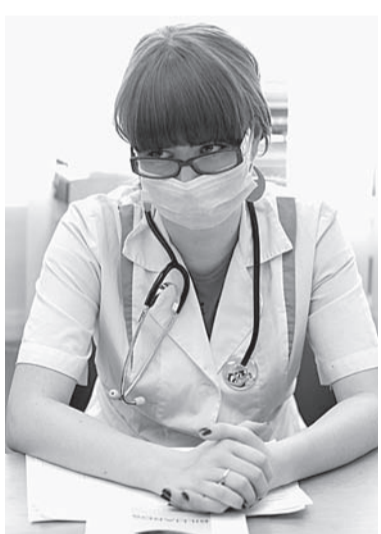
Дарья Мулова

Конфеты, шоколадки, коньяк, фрукты — это лишь небольшой список того, чем задабривают врачей. Иногда к нему прибавляют и деньги. За что платят врачам? За хорошую палату, за внимание к больному, просто в благодарность... Причин много. Я специально опросила нескольких человек разного возраста и узнала, кто и за что давал взятки врачам.

Говорит Мария, бухгалтер, 46 лет: «Мне нужно было оформить «больничный», и подруга посоветовала знакомого врача, который за определенную плату их оформляет. Я обратилась. Врач с опаской, но согласился взять деньги и оформить «больничный»».

Анастасия, 23 года, домохозяйка: «Мой муж заплатил врачу, чтобы меня в роддоме положили в хорошую палату. Санитарке отдельно дал денег, чтобы уход был надлежащий».

Впрочем, многие из опрошенных высказывали мнение, что врачи сегодня получают крайне мало, а за хорошее лечение, за руки настоящего профессионала и заплатить не зазорно...



Во многом заработок ЛПУ зависит от того, как распорядится его администрация деньгами

Зарплата — оскорбительная

Леонид Алексеев

«Не считаете ли вы, что ничего не надо реформировать, а сделать зарплату медицинским работникам

неоскорбительной?» — сказал Андрей Юрьевич, врач-уролог, врач экстренной хирургической помощи районной больницы, «получающий при работе на одну ставку 9 тысяч рублей», — по его утверждению.

Надо признать, что медицинские работники вообще не склонны обсуждать реформу, отвечать на вопросы об ожиданиях, связанных с ней. Мало кто из них ожидает положительных перемен, но еще меньше кто решается раскрывать инкогнито и прямо критиковать систему. Даже главный врач серьезной больницы предпочел сохранить анонимность, прогнозируя ситуацию с заработной платой медицинским работникам: «Да, зарплата низкая. Тем не менее государственная политика направлена на постепенное ее повышение всем медицинским работникам. Вводятся новые федеральные тарифы. На мой взгляд, они позволят лечебным учреждениям больше зарабатывать. Во многом это зависит от того, как распорядится администрация ЛПУ этими деньгами. Если грамотно, то будет возможность повысить заработную плату врачам, в том числе и молодым специалистам. А если у больницы огромная хозяйственно-бытовая часть и руководство не работает над снижением издержек? Или главный врач сам предпочитает зарабатывать около 250 000 рублей?»

Основные термины

Обязательное медицинское страхование (ОМС) — составная часть государственного социального страхования. Обеспечивает гражданам равные возможности в получении медицинской и лекарственной помощи, виды и объемы которой предусмотрены в Территориальной программе ОМС, являющейся составной частью Территориальной программы государственных гарантий оказания бесплатной медицинской помощи населению Кемеровской области. Основным источником накопления средств ОМС являются страховые взносы в составе единого социального налога.

Страхователи для работающего населения — при обязательном медицинском страховании ими являются предприятия, организации, учреждения независимо от форм собственности и иные хозяйствующие субъекты, как юридические, так и физические лица. Для неработающего населения — администрация Кемеровской области.

Страховой медицинский полис (полис ОМС) — документ, обеспечивающий застрахованному гражданину на территории Кемеровской области, а также других субъектов Российской Федерации предоставление бесплатной медицинской помощи лечебно-профилактическими учреждениями, работающими в системе обязательного медицинского страхования. Страховой медицинский полис находится у застрахованного лица и предъявляется им при обращении в лечебно-профилактическое учреждение вместе с документом, удостоверяющим личность.

Фонд ОМС — организационно-система ОМС представлена фондами обязательного медицинского страхования — федеральным и территориальным.

Федеральный фонд ОМС является юридическим лицом, подотчетным правительству РФ. Основная функция Федерального фонда состоит в выравнивании условий деятельности территориальных фондов по финансированию программ обязательного медицинского страхования.

Территориальный фонд ОМС обеспечивает законодательные права граждан в системе ОМС и финансовую устойчивость системы ОМС. Он:

- аккумулирует финансовые средства на ОМС;
- осуществляет финансирование Территориальной программы ОМС;
- осуществляет финансово-кредитную деятельность по обеспечению системы ОМС;
- выравнивает финансовые ресурсы городов и районов, направляемые на проведение обязательного медицинского страхования;
- осуществляет контроль за рациональным использованием финансовых средств, направляемых на обязательное медицинское страхование;
- осуществляет взаимодействие с Федеральным фондом и другими территориальными фондами.

ТЕМА НОМЕРА

А как у них?

Лечение по-израильски
Об основах лечебных гарантий рассказала госпожа Дорит Голендер, чрезвычайный и полномочный посол государства Израиль в РФ:



— Каждый гражданин Израиля, по закону, зарабатывающий или безработный, обязан иметь медицинское страхование — он его имеет.

Тот, кто имеет больше возможности, может расширить этот пакет, но базисное медицинское страхование есть у каждого израильтянина. Достигший пенсионного возраста и отработавший 35 лет гражданин Израиля получает пенсию размером 70% от своей зарплаты.

В Израиле живет 1 миллион 200 тысяч русскоговорящих граждан, часть из которых приехала в страну в определенном возрасте, не проработав ни одного дня с момента приезда в страну. Находясь в возрасте пенсионном, они получают пособия от Института национального страхования (Битуах Люми) в размере прожиточного минимума.

Япония: система сложная, но эффективная

«Японским чудом» называют уровень медицины страны. Средняя продолжительность жизни мужчин — 76,9 года, женщин — 82,9 года.

Медицинские услуги в Японии представлены двумя системами: национальной системой страхования и страхованием лиц наемного труда.

В Стране восходящего солнца медицинское страхование не гарантирует бесплатный сервис. Часть стоимости услуг оплачивает застрахованный.

Куба: бесплатно и качественно

Чудесное воскрешение здравоохранения в этой стране случилось не благодаря чьей-либо помощи, а вопреки сложившимся обстоятельствам.

Куба создала для своих граждан Национальную бесплатную систему охраны здоровья. В стране налажена сеть семейных врачей, которые оказывают первую медицинскую помощь, ведут амбулаторный прием, а также посещают своих пациентов в больнице.

Медицинские клиники на Кубе хорошо оснащены. Пребывание в стационаре, питание и выполнение необходимых лечебных и диагностических процедур бесплатное.

Современный бизнес должен быть ответственным

Без малого семнадцать лет назад на российском финансовом рынке появилась новая кредитная организация — Банк «АГРОПРОМКРЕДИТ».

Сегодня это универсальный банк с полным комплексом банковских услуг, обслуживающий около 150 000 частных и 11 000 корпоративных клиентов. Продуманная финансовая стратегия в сочетании с активной поддержкой социально значимых событий позволила банку добиться не только коммерческого успеха, но и общественного доверия. В 2010 году благотворительная и спонсорская деятельность банка была направлена на содействие просвещению, развитию спорта, искусства, на сохранение и приумножение научного потенциала страны, возрождение культурного и исторического наследия России. Кроме того, в 2010 году Банк «АГРОПРОМКРЕДИТ» начал реализацию нового масштабного проекта — «Кредитный агент».

Кредитный агент — новая профессия в банковском секторе

Проект «Кредитный агент», изначально стартовавший в Кемеровском филиале банка, сразу же вызвал живой интерес. Ведь, предоставляя каждому желающему возможность получить интересную работу и стабильный заработок, Банк «АГРОПРОМКРЕДИТ» одновременно помогает регионам решать проблему занятости населения. Во многом проект обеспечил себе популярность благодаря свободному графику, возможности совмещать профессию кредитного агента с основным местом работы или учебой, а также бесплатным обучением основам банковских продуктов и услуг. Профессия кредитного агента развивает навыки общения, позволяет раскрыть в себе лидерские каче-

ства и умение убеждать. Сегодня кредитными агентами банка становятся страховые агенты, менеджеры по продажам, студенты и домохозяйки. Кредитный агент — это отличный старт для всех, кто желает стать успешным банкиром.

За пять месяцев работы проекта кредитными агентами в Кемеровском филиале банка стали почти 300 человек, оформившие кредитных заявок на сумму свыше 4,7 млн рублей.

Финансовая грамотность

Особое внимание Банк «АГРОПРОМКРЕДИТ» уделяет повышению финансовой грамотности населения — регулярно участвует в городских и областных образовательных мероприятиях, а также реализует собственные проекты.

Самым масштабным из них стала поддержка банком на протяжении уже нескольких лет выпуска книг из серии «Экономическая летопись России», в которых собраны воспоминания финансистов, экономистов, предпринимателей и журналистов. В марте 2010 года Банк «АГРОПРОМКРЕДИТ» и агентство по страхованию вкладов провели торжественный вечер, посвященный истории создания российской системы страхования банковских вкладов, в рамках которого прошла презентация книги с одноименным названием, выпущенной при участии банка. В 2010 году также при поддержке банка вышел том «Жизнь и удивительные приключения в мире финансов».

С целью повышения финансовой грамотности Банк «АГРОПРОМКРЕДИТ» принимает активное участие в жизни профессионального и научного сообщества. В течение всего прошлого года специалисты банка неоднократно выступали в качестве экспертов на конференциях, круглых столах, уроках по финансовой грамотности в Москве, Тюмени, Оренбурге.

В Сургуте Банк «АГРОПРОМКРЕДИТ» выступил главным спонсором номинации «Сердце отдаю детям — 2010» ежегодного городского конкурса «Педагог года».

В Кемерово специалисты банка приняли участие в образовательной передаче «Радио России» на тему «Сколько стоит семье ее студент» и провели финансовые консультации для сотрудников сотни городских организаций.

Вклад в искусство и просвещение

Помощь в проведении культурных и образовательных мероприятий всегда была важной частью работы Банка «АГРОПРОМКРЕДИТ», возможностью открыть удивительный мир искусства широкому зрителю, возродить забытые фрагменты русской истории.

В 2010 году Банк «АГРОПРОМКРЕДИТ» оказал помощь в проведении концертного сезона Курганской областной филармонии, выступил спонсором международного фестиваля искусств «Шалом» в Оренбурге, провел в Кургане выставку российских медных монет XVIII века, выступил партнером 3-го всероссийского фестиваля-конкурса «Золотой конек» в Тюмени, организовал День открытых дверей в Сургутском художественном музее, оказал благотворительную помощь проекту «Новогодняя сказка — для каждого ребенка» в Медногорске, а также помог ГОУ «Детский дом с. Воскресенское» Саратовской области провести новогоднюю елку для своих воспитанников.

Ребята из школы-интерната № 27 г. Кемерово в подарок к Новому году получили от Банка «АГРОПРОМКРЕДИТ» сладкие подарки. За помощь и постоянную поддержку коллектива ветеранов кемеровского вокального ансамбля «Горница» в 2010 году банк получил благодарности от Заводского

районного Совета ветеранов войны и труда г. Кемерово.

Спортивные инициативы

Понимая важность пропаганды здорового образа жизни, развития массового спорта и патриотического воспитания молодежи, в 2010 году Банк «АГРОПРОМКРЕДИТ» оказал спонсорскую помощь организаторам сразу нескольких крупных спортивных соревнований. Это международный турнир по ушу в Оренбурге, 32-й всероссийский мотокросс «Русская зима» в Коломне, 70-я областная легкоатлетическая эстафета в Кургане, первенство Тюменской области по кекусинкай каратэ, XXXI всероссийский турнир по вольной борьбе в Оренбурге, международный турнир по кикбоксингу K-1 «Король Королей». В прошлом году банк впервые выступил титульным спонсором международного детского турнира по хоккею «World Junior Champions Cup 1995, 2000» и вручил лучшим игрокам специальные призы — путевки в хоккейный тренировочный лагерь в Казани.

В Кемеровской области для Банка «АГРОПРОМКРЕДИТ» стало доброй традицией проводить ежегодные турниры по мини-футболу среди городских и банковских команд. Победители соревнований получают кубки и медали, а лучшим игрокам вручаются ценные призы от банка. В прошлом году турнир по мини-футболу был проведен среди женских команд разных возрастных категорий.

Избрав в начале своего пути политику социальной ответственности, Банк «АГРОПРОМКРЕДИТ» и по сей день продолжает оказывать целевую поддержку тем, кто в ней больше всего нуждается. В планах банка много новых и интересных проектов не только в области развития собственного бизнеса, но и в сфере социальных инициатив.

Лицензия Банка России № 2880

Дело было в Тайге

Кемеровское УФАС отстояло права жителей города Тайга на бесплатные медицинские услуги

Марина Ларина

Как известно, стоимость (или бесплатное предоставление), виды, объемы, условия оказания медицинских услуг, критерии их качества и доступности определены Территориальной программой (ТП) ОМС. К сожалению, не все медицинские работники считают необходимым следовать ее строкам. Так, некоммерческое учреждение здравоохранения «Узловая больница на станции Тайга ОАО «РЖД» на протяжении длительного времени совершало нарушения в работе, которые проявлялись:

- в установлении монопольно высоких тарифов на медицинские услуги, оказываемые больницей на платной основе;
- во введении для горожан, не работающих на ж/д предприятиях, платы за медицинские услуги, входящие в ТП ОМС.



— К нам поступило два заявления от департамента цен и тарифов администрации Кемеровской области и от администрации города Тайга, — рассказывает Наталья Кухарская, руководитель управления Федеральной антимонопольной службы по Кемеровской области, — данные заявления были составлены по результатам многочисленных обращений жителей города. В данном муниципальном образовании отсутствуют другие медицинские учреждения, то есть права выбора у населения не было. Жители, таким образом, были поставлены в зависимость от данного — некоммерческого! — ЛПУ и не имели возможности получить медицинские услуги в другом месте. По признакам нарушения антимонопольного законодательства

тарифы на платные медицинские услуги превышали предельно допустимые тарифы в 2–7,4 раза

мы возбудили дело в отношении Узловой больницы.

Как выяснилось, тарифы на платные медицинские услуги, оказываемые больницей сверх ТП ОМС в 2009–2010 годах, превышали рекомендованные тарифы в два и более раза.

По результатам рассмотрения дела о нарушении антимонопольного законодательства было возбуждено

административное производство, по результатам которого на Узловую больницу был наложен штраф в размере 100 000 рублей. Не согласившись с решением антимонопольного органа, руководство ЛПУ города Тайга обратилось в Арбитражный суд с заявлением об отмене постановления антимонопольного органа. Однако требования больницы были оставлены без удовлетворения. Таким образом, учреждению здравоохранения теперь надлежит устранить выявленные нарушения (пересмотреть тарифы) и заплатить штраф.

Напомним, что антимонопольное законодательство РФ определяет организационные и правовые основы защиты конкуренции, в том числе предупреждение и пресечение монополистической деятельности в части установления запрета на злоупотребление хозяйствующим субъектом доминирующего положения при установлении монопольно высокой цены товара.

Слово не воробей

Рекламные обещания, не реализованные на практике, приведут к серьезному штрафу

Говорит Елена Каминская, начальник отдела рекламы и недобросовестной конкуренции Кемеровского управления федеральной антимонопольной службы:



— Одна из главных задач работы нашего отдела — это защита потребителя от недостоверной рекламы. Федеральный закон от 13.03.2006 №38-

ФЗ «О рекламе» предъявляет вполне определенные требования, которым обязаны следовать как реламодатели, так и рекламораспространители. В частности, информация должна быть доведена до потребителей в полном объеме и ни в коем случае не вводить в заблуждение.

Пример 1

До недавнего времени многие банки, оказывающие услуги потребительского кредитования, в рекламе ограничивались тремя составляющими предоставления кредита: сумма первоначального взноса, срок кредитования и процент за пользование кредитом (так называемые «годовые»).

И — в большинстве случаев — потребители вводились в заблуждение! Так, подсчитано, что при рекламе кредитов 10х10х10 (10% — первый взнос, 10 месяцев, 10% годовых) реальные годовые проценты составляли 23% или 19,5% за 10 месяцев. Секрет «беспроцентных кредитов» заключается в том, что при данном виде кредитования у банков существует возможность менять структуру доходов, а именно зарабатывать на сопутствующих и дополнительных услугах (внимательно читайте страницы под рубрикой «Кредитование»).

— Работа отдела построена на заявлениях потребителей, поступивших в наш адрес. Также информация поступает из прокуратуры, управления ФСБ по КО и других управлений, которые выполняют контрольные функции. Так, за 2010 год мы получили 72 заявления от физических и юридических лиц, по



результатам которых мы возбудили 47 дел. Дополнительно к этому 55 дел мы возбудили по собственной инициативе. В итоге за прошлый год было рассмотрено 102 дела по признакам нарушения ФЗ «О рекламе». Самым распространенным — более 60 дел — стало нарушение части 1 статьи 28, а именно отсутствие наименования или имени лица (физического или юридического), оказывающего финансовые услуги. Во время как закон устанавливает, что реклама такого рода услуг обязательно должна содержать НАИМЕНОВАНИЕ — для юридического лица и ФИО — для предпринимателя.

Пример 2

От кемеровчанина поступила жалоба. В газете он прочитал рекламу: «Окна, двери, сайдинг, черепица, профлист, лестницы. Кредит». Потребитель обратился по указанному в объявлении адресу за товаром, но оказалось, что кредит предоставляется через банк. Мужчина возмутился: если бы он знал, с каким именно банком ему предстоит сотрудничать, он бы заранее просмотрел условия

его потребительского кредитования и решил, стоит ли тратить время на дальнейший контакт с продавцом.

Аналогичный случай — реклама в СМИ: «ООО «Продавец». Отдых: Испания, Италия, Китай, Турция. Кредит». В тексте также не содержится наименований или имени лица, оказывающего финансовую услугу. Налицо нарушение.

— Введение в заблуждение, недостоверность рекламы расцениваются как административные нарушения и влекут наложение административного штрафа: на граждан — в размере от 2 000 до 2 500 рублей; на должностных лиц от 4 000 до 20 000 рублей; на юридических лиц — от 100 000 до 500 000 рублей.

В целях реализации прав потребителей на получение достоверной и добросовестной информации, предупреждения и пресечения нарушений законодательства РФ о рекламе мы рекомендуем при размещении рекламы в СМИ и наружной рекламы строго руководствоваться нормами закона. За дополнительной информацией и в случае обнаружения нарушений потреби-

Реклама не должна вводить в заблуждение

тели могут обратиться в Кемеровское УФАС России.

Пример 3

Недостоверная реклама встречается, разумеется, не только в финансовой сфере деятельности. Так, в текущем году Кемеровское УФАС России закончило рассмотрение любопытного дела. Потребитель приобрел товар за полную стоимость в магазине, рекламная надпись на витрине которого обещала: «СКИДКА НА ВСЕ АССОРТИМЕНТ!». Было признано, что хозяйствующий субъект допустил нарушение, за что он получил предписание об устранении нарушения и наказании в виде штрафа. Другой яркий пример: покупка продуктов питания

в супермаркете, который позволил себе рекламное заявление «ВСЕГДА ДЕШЕВЛЕ». На практике оказалось, что товар был несколько дороже, чем в других торговых точках. Недостоверная реклама привела опять-таки к штрафу и предписанию.

СПРАВКА: Форму письменного заявления в УФАС можно найти на сайте www.kemerovo.fas.gov.ru в разделе «Обратная связь», обратиться можно по телефону 8 (3842) 36-87-24.

Комментарий в тему



Ирина Василенко, заместитель начальника управления контроля рекламы и недобросовестной конкуренции Федеральной антимонопольной службы РФ (Москва):

— Мы контролирующий орган, мы призваны исполнять законы — это наша непосредственная функция. Есть простое требование закона — сделать пометку «реклама» при публикации рекламных объявлений. Цель рекламы — продвинуть что-то на рынок для продажи, закрепить товар, в этой связи необходима пометка «реклама», она в этом аспекте начинает звучать по-другому. Это не просто какая-то формальность, которую в законе прописали, а именно требование, чтобы потребитель четко понимал разницу между информационным материалом и рекламой.

Реклама — это публично-правовые отношения, нарушение которых рассматривается в законодательстве как малозначительное. Кроме СМИ его допускают и рекламодатели. Но если в СМИ встречаются в основном формальные нарушения закона, то среди рекламодателей — серьезные нарушения закона, которые приводят к потере здоровья, денег и так далее — для потребителя. И жуликов, и мошенников там значительно больше, чем в СМИ, ведь представители СМИ все на виду, они люди публичные.

Как матери капитал поделили

Оксана Владимировна, жительница Топкинского района, получила деньги материнского капитала в размере 330178 рублей 75 копеек на основании фальшивых документов.

По заранее отработанной схеме риелторским агентством был подготовлен пакет документов для регистрации права собственности на непригодное для проживания жилье. До этого Оксана подписала договор целевого займа на приобретение «дома» с потребительским кооперативом «ТКС».

После регистрации права собственности женщина обратилась в отделение Пенсионного фонда по месту жительства. Предоставленные документы позволили перечислить средства материнского капитала на расчетный счет кооператива, после чего они были обналичены и

разделены между фигурантами аферы: Оксаной, руководителями риелторского агентства и кооператива.

По материалам предварительной проверки возбуждено уголовное дело. Проводится расследование.

У кривой палки не бывает прямой тени

Дело на миллионы

Финансовые махинации вскрылись в одной из кредитных организаций Новокузнецка, когда более 90% фирм-заемщиков, получивших кредиты в 2007-2009 годах, одновременно просрочили свои платежи.

В ходе следствия было установлено, что деньги, полученные в кредит, были похищены, к чему оказались причастны и сотрудники банка-кредитора. Предварительная проверка показала, что сумма фиктивных кредитов составила

более 500 000 000 рублей. Деньги выдавались наличными, согласно регламенту банка, а также переводились на счета организаций, получающих кредиты.

Следствием установлено, что для осуществления кредитных мошенничеств 36-летний житель Новокузнецка сплотил устойчивую группу, в которую входили более 10 человек. В составе преступного сообщества работали три структурных подразделения, за каждым из которых были закреплены установленные организатором обязанности. Одно из них занималось подбором фирм (потенциальных заемщиков) и лиц, которые за определенную плату готовы были выступить в качестве учредителей и директоров данных организаций. Вторая группа занималась юридическим сопровождением деятельности организованного преступного сообщества. Ее участники подготавливали фиктивные документы, свидетельствую-

щие о финансовой состоятельности фирм-заемщиков. На заключительном этапе выдачу банковских кредитов без проверки фактического финансового положения заемщиков осуществляли члены третьей группировки. Эти группы были связаны между собой и оснащены всем необходимым.

Собранные доказательства позволили следователям ГСУ при ГУВД по Кемеровской области возбудить дополнительное (к заведенному по статье «Мошенничество») уголовное дело по признакам состава преступления, предусмотренного статьей «Организация преступного сообщества».

Деньга лежит, а шкура дрожит

(По материалам Отдела информации и общественных связей ГУВД по Кемеровской области)

Жить без бед — до ста лет

Закладываем основы пенсионного капитала с компанией Ренессанс Life&Pensions

Российская страховая компания ООО «СК «Ренессанс Жизнь» представлена в Кузбассе агентством, которое работает на местном рынке страхования с октября 2007 года.

В 2008 году начал свою работу НПФ «Ренессанс Жизнь и Пенсии». В 2011 году в Кемерове открылся филиал агентства.

Основным направлением деятельности компании является долгосрочное страхование жизни (ДСЖ) и пенсионное обеспечение.

— Мы занимаемся долгосрочным страхованием жизни (ДСЖ) и обязательным пенсионным страхованием (ОПС в рамках Государственной программы), — объясняет Раиса Макарова, директор Кемеровского агентства.

— НПФ «Ренессанс Жизнь и Пенсии», аккумулируя деньги накопительной части пенсии, заставляет их эффективно работать, приносить доход, который, в свою очередь, позволяет будущим пенсионерам ежегодно увеличивать размер пенсионных накоплений.

— **Какие критерии работы вашей компании убеждают клиентов в необходимости сотрудничества именно с вами?**

— Сбалансированный портфель НПФ «Ренессанс Жизнь и Пенсии» позволяет поддерживать высокую доходность по размещенным пенсионным средствам. За 2009 год она составила 15,4% (см. таблицу). Информацию о результатах 2010 года мы получим в середине апреля, но уже сегодня можем сказать, что они достаточно высокие, хотя наша цель сохранить средства клиентов от инфляции, а не получить сверхдоходность.

Другой аргумент в нашу пользу — возможность в любой момент отслеживать состояние размещенных средств. Наш клиент всегда может зайти в свой интернет-кабинет на нашем сайте,

чтобы в режиме on-line контролировать свои накопления. Очень важное отличие НПФ от УК и ПФР — у нас имеются мобильные консультанты, которые в нужный момент предоставят всю информацию, помогут заполнить документы, посчитать и просто разобраться в вопросах пенсионной реформы.

— **Занимаетесь ли вы просвещением людей?**

— Обязательно. Повышение финансовой грамотности населения — это наша задача. Мы регулярно проводим базовые семинары в учебном классе нашего офиса и обучающие семинары на предприятиях по приглашению их сотрудников. После них многие приходят к нам в качестве клиентов и даже сотрудников. В любом случае начинают думать о финансовом планировании своей жизни в будущем, предпринимать определенные шаги по увеличению пенсионного накопления, т.е. улучшению качества жизни. Более качественно вопрос пенсионного обеспечения решает долгосрочное накопительное страхование или ДСЖ.

— **Когда следует начинать копить деньги на старость?**

— В первый рабочий день! Чем раньше человек задумается о своем будущем, тем меньше будут ежегодные взносы и солиднее накопленный капитал. У нас широкая линейка накопительных программ, это «Гармония Жизни» — которая включает и накопления, и защиту от серьезных заболеваний, и практически банковская программа «Семейный депозит», аналогов которой нет на российском рынке, где гарантированная доходность составляет 10% в год. В принципе, мы можем предложить любому клиенту программу (с учетом рисков или без), составленную по индивидуальному пожеланию человека.

— **Какие гарантии получения этих денег (через много лет!) вы можете предоставить?**



Раиса Макарова

— Во-первых — уставный фонд «СК «Ренессанс Жизнь» на 30% состоит из капитала Европейского Банка Реконструкции и Развития (ЕБРР) и 70% — Группы «Ренессанс страхование», одного из лидеров российского рынка страхования. Согласитесь, мощный гарант. Во-вторых, компания перестрахована двумя перестраховочными обществами мирового класса: Gen Re (США/Германия) и Munich Re (Германия). В-третьих, жесткий контроль государства за деятельностью страховых

компаний обеспечивает Федеральная служба страхового надзора (ФССН), Федеральная служба по финансовым рынкам (ФСФР) и Министерство финансов РФ. Четвертым доказательством может служить нарастающая ответственность государства за жизнь, здоровье людей. Пятое — активность самих граждан, возможность ознакомиться с текущим состоянием своих средств (об этом говорили выше).

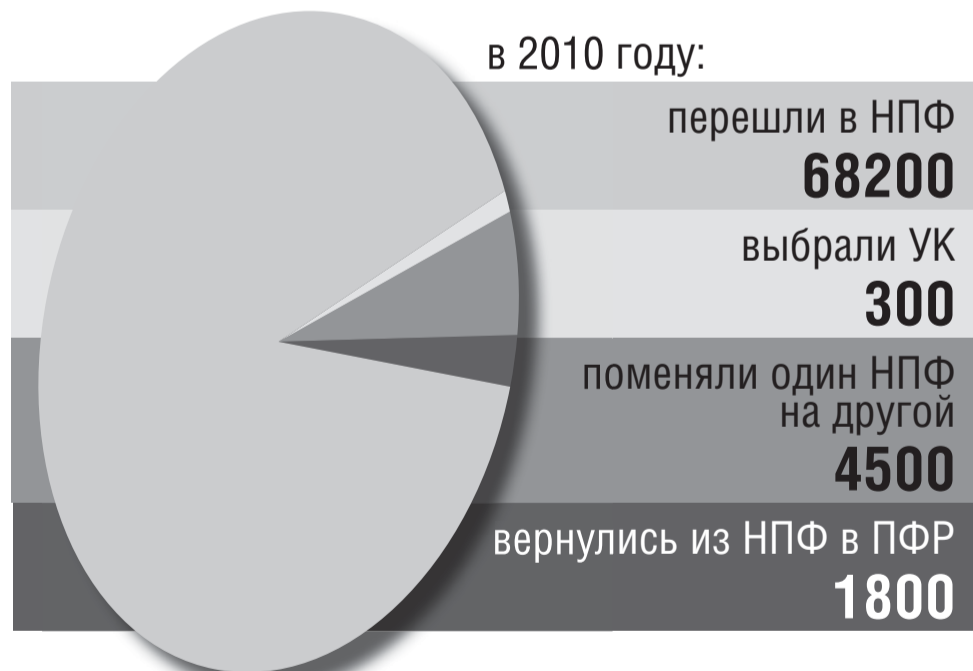
— **Программы долгосрочного накопления в помощь пенсионному страхованию (назовем их так) — это часть многочисленных программ ДСЖ?**

— Главное для нас — понять потребности клиента, с их учетом предложить персональный вариант. Активным интересом пользуются программы накопления для ребенка к определенному возрасту, к определенному событию. Интересное предложение — «Пенсия по здоровью», которая гарантирует ежемесячную пенсию по инвалидности (по любой причине) в течение 3 лет в дополнение к государственной пенсии. Она включает ряд рисков, таких как уход из жизни по ДТП, по АВИА/ЖД катастрофам, в случае наступления которых семья получает сумму по потерю кормильца. Подробности можно узнать на сайтах www.renlife.ru, www.npf-renlife.ru.

Лицензия С№3972.77



Как кузбассовцы формируют пенсионные накопления



Напомним: ежегодно до 31 декабря граждане, имеющие накопительную часть пенсии, имеют возможность определить со способом формирования их пенсионных средств. Данным правом в 2010 году воспользовались 74800 кузбассовцев. Из них в негосударственные пенсионные фонды перешли 68200 человек, выбрали управляющие компании почти 300 человек, решили поменять один НПФ на другой — 4500 человек, вернулись из НПФ в ПФР — 1800 человек.

Доходность частных управляющих компаний по инвестированию пенсионных накоплений граждан составила от 5,73% до 31,6%. Государственная управляющая компания за этот же

период показала доходность инвестирования по расширенному инвестиционному портфелю — 8,39%, по портфелю государственных ценных бумаг — 10,04%. Негосударственные пенсионные фонды данную информацию направляют застрахованным лицам письменно. Всю информацию о деятельности управляющих компаний можно получить на сайте ПФР www.pfrf.ru в разделе «Инвестирование».

СПРАВКА: Сегодня в Отделении ПФР по Кемеровской области зарегистрировано 2 610 000 человек.

ТЕЛЕФОН общественной приемной отделения ПФР: 8 3842 58-73-20.



Монеты ВТБ24

Дарите истинные ценности

Изделия из драгметаллов во все времена ценились очень высоко, символизируют статус, успех и богатство.

Драгоценные монеты можно преподнести в подарок своим родным, друзьям или коллегам, а также передать по наследству детям. Драгметаллы часто используют как способ надежного и выгодного вложения капитала. Стоимость золота и серебра, как правило, не подвержена влиянию инфляции и со временем только увеличивается.

В ВТБ24 вы можете приобрести монеты из золота и серебра российского и иностранного производства. Лицевая сторона монеты (аверс) содержит официальную символику, номинал монеты, год выпуска, пробу сплава, массу химически чистого драгоценного металла. Обратная сторона монеты (реверс) содержит изображения, посвященные тематике монеты.

Банк представляет покупателю два типа драгоценных монет: памятные и инвестиционные.

Памятные (коллекционные) монеты, выпущенные Банком России, обычно изготавливаются качеством чеканки «пруф», которое считается самым сложным в мире и позволяет создавать из монет настоящие произведения искусства. Каждая серия монет уникальна, имеет ограниченный тираж и не чеканится повторно. ВТБ24 предлагает их чеканкой из чистого золота или серебра, а также комбинированные варианты из этих двух металлов (биметаллические монеты).

Основные преимущества памятных монет — нумизматическая ценность, тематическая направленность, высокохудожественное оформление, высокое качество чеканки и ограниченный тираж выпуска.

Инвестиционные (весовые) монеты российского производства — надежное вложение, чему способствует устойчивая тенденция роста котировок драгоценных металлов. Монеты из золота и серебра, которые реализует ВТБ24, обладают статусом и техническими характеристиками драгоценных монет, операции с ними, в соответствии с российским законодательством, не облагаются НДС. Их цена существенно ниже стоимости памятных монет того же веса и максимально приближена к цене содержащегося в них драгоценного металла.

Банк также может предоставить монеты из драгоценных металлов иностранного производства. Все они отличаются оригинальным дизайном, яркостью и высоким качеством чеканки. При производстве задействованы новейшие технологии, что позволяет придать монете различные формы, нанести на ее поверхность цветные элементы, сделать вставки из жемчуга или драгоценных камней. К большинству монет прилагается подарочный футляр, который подчеркивает достоинства приобретения и делает его уникальным и запоминающимся подарком.

Приобрести монеты можно в московских и региональных офисах банка. Специалисты помогут вам выбрать монету в соответствии с вашими пожеланиями — по металлу и тематическому сюжету, массе и стоимости. Каждая монета имеет идентификационный сертификат (паспорт) и упакована в прозрачную капсулу.

Адреса: г. Кемерово, пр. Ленина, д. 76;

г. Кемерово, бр. Строителей, д. 16;

г. Кемерово, ул. Терешковой, д. 4.

Телефон: 8-800-100-24-24,

www.vtb24.ru

ВТБ 24 (ЗАО), Генеральная лицензия Банка России № 1623

ВТБ на рынке Кузбасса

Начало на стр. 1

Традиционно самыми востребованными инструментами размещения свободных денежных средств предприятий являются банковские депозиты. Одним из часто используемых депозитов, предлагаемых банком ВТБ, является депозит с возможностью досрочного расторжения. Преимущества использования данного продукта заключаются не только в оперативном оформлении документов и минимизации рисков, но и в том, что клиент имеет право досрочно расторгнуть данный депозит с сохранением доходности размещаемых средств.

Еще более универсальный инструмент размещения средств — депозит с возможностью пополнения и частичного снятия. При его оформлении клиент располагает рядом преимуществ: первоначальная сумма взноса, являющаяся неснижаемым остатком, может пополняться в течение действия договора. Дополнительные средства, внесенные на счет, клиент при необходимости может забрать.

Клиентам, которые не хотят отвлекать денежные средства из оборота,

ВТБ предлагает размещать средства на ночь в депозит «овернайт». Схема использования данного депозита следующая: предприятие в течение дня работает с деньгами, а вечером размещает их в банке. Таким образом, средства размещаются на очень короткий срок, причем на тот период, когда деньги менее востребованы.

Кроме того, ВТБ уделяет особое внимание развитию гарантийного бизнеса, поскольку видит свою задачу в создании оптимальных условий для успешной работы своих клиентов. Банковская гарантия — универсальный финансовый инструмент дополнительного обеспечения исполнения обязательств сторон сделки. Кемеровский филиал ВТБ по поручению клиентов выдает различные виды гарантий, которые применяются в мировой практике: на исполнение обязательств по экспортным и импортным операциям, гарантии в пользу налоговых органов, тендерные гарантии, гарантии возврата кредита, гарантии оплаты акций, гарантии обеспечения исполнения обязательств по государственным контрактам...



Социальная ответственность бизнеса

Филиал ВТБ в Кемерове считает крайне важным способствовать социально-экономическому развитию региона путем оказания масштабной и регулярной помощи культурным, образовательным и спортивным учреждениям Кемеровской области. В 2010 году филиал оказал благотвори-

тельную и спонсорскую помощь различным общественно значимым проектам на сумму 420 000 рублей.

Особое место в спонсорской деятельности занимает сотрудничество с Государственным музыкальным театром Кузбасса имени народного артиста РФ А.К. Боброва. В 2004 году театр и кемеровский филиал ВТБ при поддержке АКО и администрации го-

рода Кемерово подписали договор о сотрудничестве, согласно которому филиал выступил генеральным партнером театра. В 2010 году при поддержке филиала ВТБ Музыкальный театр осуществил проект «Фронтовые бригады», посвященный 65-летию Победы в Великой Отечественной войне и поставил мюзикл «Любовь всегда права, или Бомарше и компания».

Еще одно важное для филиала и города мероприятие 2010 года — участие в акции «Усынови картину». Данный проект организован Кемеровским областным музеем изобразительных искусств при личной поддержке и участии губернатора Кемеровской области Амана Тулеева. В рамках проекта филиал осуществляет постоянное сопровождение выставочной жизни картины музея (реставрация, подготовка к демонстрации, оформление и т.д.).

В планах филиала на 2011 год — не снижать объемы помощи учреждениям региона, последовательно реализовывая стратегию социально ответственного бизнеса.

Генеральная лицензия Банка России №1000

Мыло на шило

К изменению условий по кредитованию следует подходить осознанно: считать и анализировать

Леонид Алексеев

Рефинансирование, реструктуризация, перекредитование (см. словарь справа) — с этими процессами приходится сталкиваться тем, кто оказывается не в состоянии выплачивать долги по кредиту на заранее оговоренных и согласованных условиях.

В Европе такая практика существует уже давно и все схемы рефинансирования ранее взятых кредитов отлажены. У нас такая практика пока только вводится. Наиболее популярными на данный момент являются рефинансирование ипотечных кредитов и автокредитов.

Давайте определим все преимущества и недостатки данной финансовой операции.

Итак, несомненный и, пожалуй, самый явный плюс — это возможность снизить процентную ставку по кредиту. Стоит ли переплачивать лишние проценты, если в соседнем банке можно взять те же деньги, но с меньшей процентной ставкой? Или, возможно, вы выплачиваете много небольших кредитов, с небольшими процентами. Но если взять один большой кредит

для погашения всех действующих — получите существенную выгоду?

Второй плюс — это изменение сроков кредита. Тут есть два варианта — либо увеличить срок выплаты (если у вас вдруг, тьфу-тьфу, снизился доход), либо сократить его (если есть возможность). Надо учитывать опять же и ваш договор, часто банки ставят неизменным условием определенный минимальный срок погашения кредита. За досрочное погашение накладываются штрафные санкции.

Теперь о недостатках. Основным из них являются существенные затраты на оформление этой процедуры. Особенно это значимо при перекредитовании ипотечного займа. Ведь вам снова придется собрать все справки о доходах, вызвать оценщиков, застраховать квартиру, вновь заплатить за открытие счета в новом банке и так далее. Часто это сумма оказывается достаточно значительной. А гарантии положительного результата нет.

В помощь могут прийти кредитные брокеры. Они консультируют заемщика обо всех возможных вариантах рефинансирования, подбирают наиболее выгодные условия кредитования и банк, а также сопровождают кредит на все время его выплаты.

Плюсы и минусы реструктуризации (пример)

Вид реструктуризации	Плюсы	Минусы
Кредитные каникулы	Временное уменьшение долговой нагрузки	Увеличение суммы переплаты по кредиту в целом
Пролонгация кредита	Временное уменьшение долговой нагрузки	Увеличение суммы переплаты по кредиту в целом
Временное снижение процентной ставки	Временное уменьшение долговой нагрузки	Увеличение суммы переплаты по кредиту в целом. Необходимость регулярно предоставлять банку финотчетность

Реальный кандидат

Вы можете настаивать на реструктуризации кредита, если:

- произошло критичное снижение уровня заработной платы. Например, суммарный доход семьи за месяц, за вычетом выплаты по кредиту, будет меньше прожиточного минимума, официально установленного для региона;
- заработок понизился более чем на 50%;
- вас уволили;
- отсутствуют накопления для погашения кредита, другие источники заработков, к примеру, от хозяйственной деятельности;
- по ипотечному кредиту: взятое в ипотеку жилище — единственное, иного у вас нет;
- ваша кредитная история безукоризненна (в ней отсутствуют факты просрочки платежа более чем на 90 дней).

По дороге перемен

Для реструктуризации задолженности клиенту, временно испытывающему материальные затруднения, рекомендуется:

1. Оперативно обратиться в банк с объяснением причин временной неплатежеспособности и просьбой о предоставлении отсрочки по оплате кредита. Сделать это лучше заранее, не дожидаясь наступления просрочки по кредиту — банку необходимо время для поиска наиболее подходящего варианта помощи в сложившейся ситуации.
2. Продолжать вносить платежи по кредиту, даже если нет суммы в полном объеме. Наличие заявления не освобождает от исполнения обязательств по кредиту.
3. Написать заявление на реструктуризацию долга и оговорить срок индивидуального его рассмотрения.
4. Дождаться результата рассмотрения (специалист свяжется с заемщиком), согласовать дату и место подписания дополнительного соглашения.

Основные термины

Реструктуризация кредитной задолженности — любые действия сторон кредитного договора (кредитора и заемщика) по изменению ранее согласованных условий погашения кредита. Чаще всего принимаются при возникновении у заемщика объективных трудностей с выплатами по кредиту. По целому ряду причин банки не заинтересованы в официальном признании дефолта заемщика и всячески стараются этого избежать, предоставляя заемщику отсрочки, рассрочки, скидки и т.п. Реструктуризация задолженности проводится при помощи различных инструментов.

Рефинансирование — (англ. refinancing) или перекредитование — процесс, при котором происходит замена старого кредита на новый, часто с использованием другого источника финансирования.

Консолидация — процесс, при котором происходит замена нескольких кредитов одним. Реструктуризация долга довольно часто, а консолидация всегда идет по пути рефинансирования.

Трудности с фондированием у банка — возникают довольно часто, когда банку самому не хватает денег и занимать их становится все труднее, а ставка привлечения денег для банка — все дороже.

Побочное действие — оказывается в виде дополнительных требований кредитора при реструктуризации задолженности. Бывает очень жестким: увеличение ставки, участие в распределении прибыли в виде получения инвестиционного дохода и даже участие в капитале.

Кредитный брокер — специалист, который ведет постоянный мониторинг рынка кредитования и обладает самой детальной информацией относительно банковских ставок, изменений в программах кредитования и реальных условиях выдачи кредитов.





Протоиерей Александр, настоятель храма св. блаженной Матроны Московской, демонстрирует экземпляр коллекции

Домашний Эрмитаж

Переосмысливать ценности мы начинаем лишь по истечении времени

**Карина Капустина,
Вера Фатеева**

Все большую популярность в последнее время приобретает коллекционирование предметов искусства и старины.

В середине марта в Кемеровской областной детской библиотеке им. А.П. Гайдара прошла выставка старинных рукописных и первопечатных книг из личной коллекции протоиерея Александра Демченко, настоятеля храма святой блаженной Матроны Московской в Лесной Поляне. Мероприятие было проведено в рамках Праздника православной книги и знакомства с историей книгопечатания на Руси. Среди прочих была выставлена книга 1600 года, напечатанная при отце Петра I, царе Алексее Михайловиче. «Нужно беречь произведения искусства, чтобы не забывать нашу историю, традиции, великих мастеров, — считает отец Александр. — Если есть возможность, нужно их приобретать, не считаясь с деньгами. В противном случае мы будем Иванами, не помнящими своего родства. Ведь переосмысливать ценности мы начинаем лишь по прошествии времени. И именно произведения искусства, над которыми работали наши праотцы и прабабушки, можно восстановить ход истории». В то же время это пропаганда религии. Участвуя в выставках музея изобразительного искусства, краеведческого музея, на ярмарках, служители церкви несут веру людям.

Первую картину батюшка приобрел еще в школьные годы — в 9-м классе.

Теперь же отец Александр собирает старинные книги, предметы церковного обихода и, конечно же, иконы. Что касается книг, это один из самых недорогих предметов старины. Книгу можно купить в антикварном магазине за 200-300 рублей. «В Сибири было много ссыльных, их потомки книги за ненадобностью в магазины отдают», — рассказывает батюшка.

Большой интерес проявляют инвесторы к иконам. Ради украшения интерьера их вешают в избах, многие обставляют дома в старинном стиле. Цена на иконы отличается в разы. Например, Корсунская икона Пресвятой богородицы 18-го века стоит около 75 000 рублей. «Если есть возможность, стараюсь приобретать иконы, — говорит батюшка. — Пусть они лучше в храме висят, чем в биллиардных залах».

Чем привлекательно инвестирование в предметы искусства и старины? Именно они в период экономической нестабильности не зависят ни от стоимости нефти, ни от курса евро. В любом случае, даже если подобное ин-

вестирование не обогатит человека в материальном плане, в культурном — уж точно.

Комментарий в тему:

Лариса Ларина, директор Новокузнецкого художественного музея:

— Вкладывайте деньги в старое искусство — это беспроигрышный вариант. Любой предмет, которому больше 50 лет, считается антикварным. В Новокузнецке из старого искусства можно купить иконы, они всегда будут в цене. Кроме того, стоит приобретать старую живопись, старую графику. В прошлом году, например, в нашем музее была выставка-продажа старинной гравюры, представленная экспонатами московской галереи «Альбион». К сожалению, купили только одну работу, хотя ценовой диапазон был очень широк: листы продавались от трех до нескольких десятков тысяч рублей.

В нашей области нет развитого рынка антиквариата, поэтому антикварные вещи можно купить по самым странным ценам. Старая живопись в городе вообще не продается. Говоря о современных городских художниках, нельзя не назвать имя Виталия Карманова — это рейтинговый, уникальный художник со своим неповторимым стилем. Интересен Игорь Бессонов. Из известных сибирских художников не могу не назвать имя Андрея Поздеева.

Более подробно про инвестирование в произведения искусства — в следующем номере «ФК».

Недавно в Кемерове было продано прижизненное издание книги Николая Некрасова «Кому на Руси жить хорошо» за 100 рублей

В ВЫПУСКЕ НОМЕРА ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ:

Кемеровский филиал банка ВТБ.....	стр. 1, 11
ГУВД по Кемеровской области.....	стр. 2, 9
Кемеровский филиал Газпромбанка.....	стр. 3
Кемеровский региональный филиал СК «Согласие».....	стр. 4
Страховое медицинское общество «Сибирь».....	стр. 6

Территориальный фонд ОМС Кемеровской области.....	стр. 6, 7
Кемеровский филиал Банка «АГРОПРОМКРЕДИТ».....	стр. 8
Кемеровское УФАС.....	стр. 8, 9
Кемеровское агентство «ООО «СК «Ренессанс Жизнь».....	10
Операционный офис «Кузбасский» филиала № 5440 ВТБ-24 (ЗАО).....	10

ГАЗЕТА «ФИНАНСОВЫЙ КОНСУЛЬТАНТ» распространяется бесплатно на территории Кемеровской области начальным тиражом от 15 тысяч экземпляров. 5 тысяч экземпляров распространяется через банки, страховые компании, финансовые учреждения, офисы, органы власти.

Более 10 тысяч экземпляров газеты получают работники предприятий крупнейших компаний Кузбасса: «Азот», «Евразхолдинг», СДС, «Кокс», МПО «Кузбасс», «Северный Кузбасс», «Стройсервис», «Мечел», «Белон», СУЭК, НКАЗ, главным образом в городах: Новокузнецк, Кемерово, Белово, Ленинск-Кузнецкий, Прокопьевск, Киселевск, Междуреченск, Полысаево, Юрга, Березовский, Анжеро-Судженск.

Газета находится в свободном доступе на стойках в **Кемерове**: Арочная, 41; Кузбасская, 10; Дзержинского, 4а, 12, 14; Октябрьский, 3г; Октябрьский, 28; Октябрьский, 38; Д. Бедного, 1; Весенняя, 5; Весенняя, 22; Весенняя, 24а; Соборная, 3; Кузнецкий, 51; Красноармейская, 136; Марковцева, 20б; Красная, 21; Советский, 58; Советский, 62; Советский, 63; 50 лет Октября, 11; 50 лет Октября, 14; Молодежный, 3а; Свободы, 3; Тухачевского, 22а. Шестакова, 6; **В Новокузнецке**: Кирова, 38; Кирова, 69; Кирова, 97; Кирова, 103; Курако, 45; Кутузова, 31; Ленина, 28; Павловского, 1; Павловского, 27; Кузнецкстроевский, 32б; Бардина, 26.

В Березовском: Ленина, 54. **В Таштаголе**: Макаренко, 16 (2-й этаж).

Мы читали газету за вас

Вы пролистали «ФК» и собираетесь его выбрасывать? Тогда оставьте себе эту памятку.



Административные комиссии, созданные при органах местного самоуправления, помогут избавиться от хулиганов..... **стр. 2**

Реальный кандидат на победу в конкурсе «ФК» Валентина Ермолова получила денежный амулет «Лягушка» в подарок. А вы можете получить 1 000 рублей! Смотрите условия конкурса..... **стр. 3**

Водолеи реже попадают в аварии и могут снизить тариф по КАСКО..... **стр. 4**

Грамотное поведение поможет вам получить от реформы ОМС все преференции для пациента..... **стр. 7**

Жесткие правила написания текста рекламы способны оградить человека от лишних трат денег и времени..... **стр. 9**

Собственную пенсию реально увеличить в несколько раз, если вовремя об этом задуматься..... **стр. 10**

Снижение налогового бремени возможно, когда знаешь термин «реструктуризация» и умеешь считать..... **стр. 11**

Финансовые перспективы

Изменения в государственной социальной политике-2011, которые в той или иной степени коснутся вашего кошелька



Что происходит: Продолжается реализация закона «О дополнительном социальном обеспечении отдельных категорий работников угольной промышленности». Он был принят 10 мая 2010 года.

Почему: Средняя пенсия по отрасли составляет порядка 9 000 рублей, что, понятно, мало.

Что делать: «Те, кто подаст заявление до 1 апреля, сможет рассчитывать на прибавку к пенсии в мае, — говорит Татьяна Гордиенко, заместитель начальника управления ПФР в Кемеровской области, — а те, кто не

успевает оформить документы к этому сроку, смогут рассчитывать на первую доплату только с августа».



Что происходит: С 1 апреля социальная пенсия на федеральном уровне проиндексирована на 10,27%. «Среднее ее увеличение составит 543 рубля», — говорит Ольга Фалалеева, заместитель руководителя отделения ПФР в Кемеровской области.

Почему: Индексация пенсий учитывает темпы инфляции в 2010 году.

Что делать: Ничего. Индексация пенсий происходит в автоматическом режиме.

Самые красивые купюры мира



Купюра в 50 мальдивских рупий считается одной из самых оригинальных в мире.

Это бумажный денежный знак Мальдивской Республики, распола-

гающейся на 1 300 островах в Индийском океане к югу от Индии. Раковины каури, используемые как элементы декоративного орнамента на банкноте, ранее заменяли деньги в некоторых частях Азии и Африки.

Газета «Кстати О»
Специальный выпуск «ФИНАНСОВЫЙ КОНСУЛЬТАНТ»
Главный редактор Д.В. Исламов
Редактор выпуска В.А. Качин
Ответственный секретарь Л.В. Филиппова
Журналисты: А. Сусов, В. Качин, Л. Филиппова, В. Фатеева, К. Капустина
Фото: Ю. Юрьев, А. Червов
Консультанты: Н.А. Малютина, Н.В. Смирнова
Верстка: М. Скочиллов
Распространяется бесплатно

Учредитель и издатель ООО «Медиа Центр»
Тираж 30 000 экз.
Адрес издателя: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28
Адрес редакции: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28
Телефоны редакции: (3842) 72-35-38, 76-60-77. Факс (3842) 72-16-34
Газета зарегистрирована Федеральной службой по надзору в сфере связи и массовых коммуникаций ПИ № ТУ 42-00076 от 18 декабря 2008 г.
Сдача в печать по графику 01.04.2011 16-00, фактически 01.04.2011 16-00
Отпечатано в ООО «Азия Принт», г. Кемерово, ул. Сибирская, 35а.

ИЮНЬ:
ЛИДЕРЫ
ФИНАНСОВОГО РЫНКА

